

Årsredovisning 2019/2020

quickbit

Quickbit är ett svenskt fintechbolag som grundades 2016 med målet att fler människor och företag ska använda kryptovaluta i sin vardag. Vi har vår historia i betalningar och vi drivs av att det ska vara enkelt och billigt att göra snabba och säkra betalningar. Verksamheten har sedan start utvecklats i hög takt och idag erbjuder vi lösningar för e-handlare att ta betalt i kryptovaluta. Vi kommer även att lansera användarvänliga och säkra lösningar för människor att enkelt kunna använda kryptovaluta i sin vardag. Det gör vi för att vi är övertygade om att framtidens finansiella tjänster baserar sig på blockchain och kryptovaluta.

Våra drygt 40 medarbetare finns på fyra ställen – Stockholm, Gibraltar, Tallinn och Lahore i Pakistan. Under det senaste räkenskapsåret omsatte vi drygt 4,6 miljarder kronor med ett rörelseresultat på nästan 100 miljoner kronor. Quickbit är sedan juli 2019 noterat på NGM Nordic SME.

Läs mer på <https://quickbit.com>

Innehåll

4	Det här är Quickbit
6	Så här var 2019/2020
7	Viktiga händelser i verksamheten 2019/2020
8	Vd har ordet
10	Mission, strategi och affärsmodell skapar värde tillsammans
12	Strategiska prioriteringar för framtiden
13	En lönsam affärsmodell
14	Ett unikt helhetserbjudande
16	Kryptovaluta – framtidens betalmetod
18	Regelefterlevnad – en konkurrensfördel
20	Quickbit som arbetsgivare
23	Förvaltningsberättelse
28	Flerårsöversikt
28	Förslag till vinstdisposition
29	Koncernens resultaträkning
30	Koncernens balansräkning
32	Förändring av eget kapital koncernen
33	Koncernens kassaflödesanalys
34	Moderbolagets resultaträkning
35	Moderbolagets balansräkning
37	Förändring av eget kapital moderbolaget
38	Moderbolagets kassaflödesanalys
39	Noter
47	Styrelsens underskrifter
48	Revisionsberättelse
50	Styrelse
52	Ledning
54	Aktien och ägarna
56	Investor relations 2019/2020
58	Vanliga frågor
59	Quickbit som investering
60	Definitioner och begrepp

Det här är Quickbit

Quickbit är ett svenskt fintechbolag som grundades 2016 med målet att fler människor och företag ska använda kryptovaluta i sin vardag. Vi har vår historia i betalningar och vi drivs av att det ska vara enkelt och billigt att göra snabba och säkra betalningar. En del av vår affär är att erbjuda lösningar för e-handlare att ta betalt i kryptovaluta. En annan del av vår verksamhet är att erbjuda användarvänliga och säkra lösningar för människor att enkelt kunna använda kryptovaluta i sin vardag. Allt detta gör vi för att vi är övertygade om att framtidens finansiella tjänster baserar sig på blockchain och kryptovaluta.

Vilka är våra kunder?

Våra kunder är de personer och företag som genom våra tjänster använder kryptovaluta.

Hur ser vårt erbjudande ut?

Vi erbjuder ett ekosystem av lösningar som underlättar för människor och företag att använda kryptovaluta i sin vardag. Det innebär att vi erbjuder handlare att kunna ta betalt i kryptovaluta, det är vad vi kallar vår affiliatelösning. Vi kommer också erbjuda konsumentprodukter, i första steget genom vår app och vårt betalkort. Det är vår affiliatelösning och våra konsumentprodukter tillsammans som vi kallar ett ekosystem av lösningar.

Läs mer på sidorna 14–15.

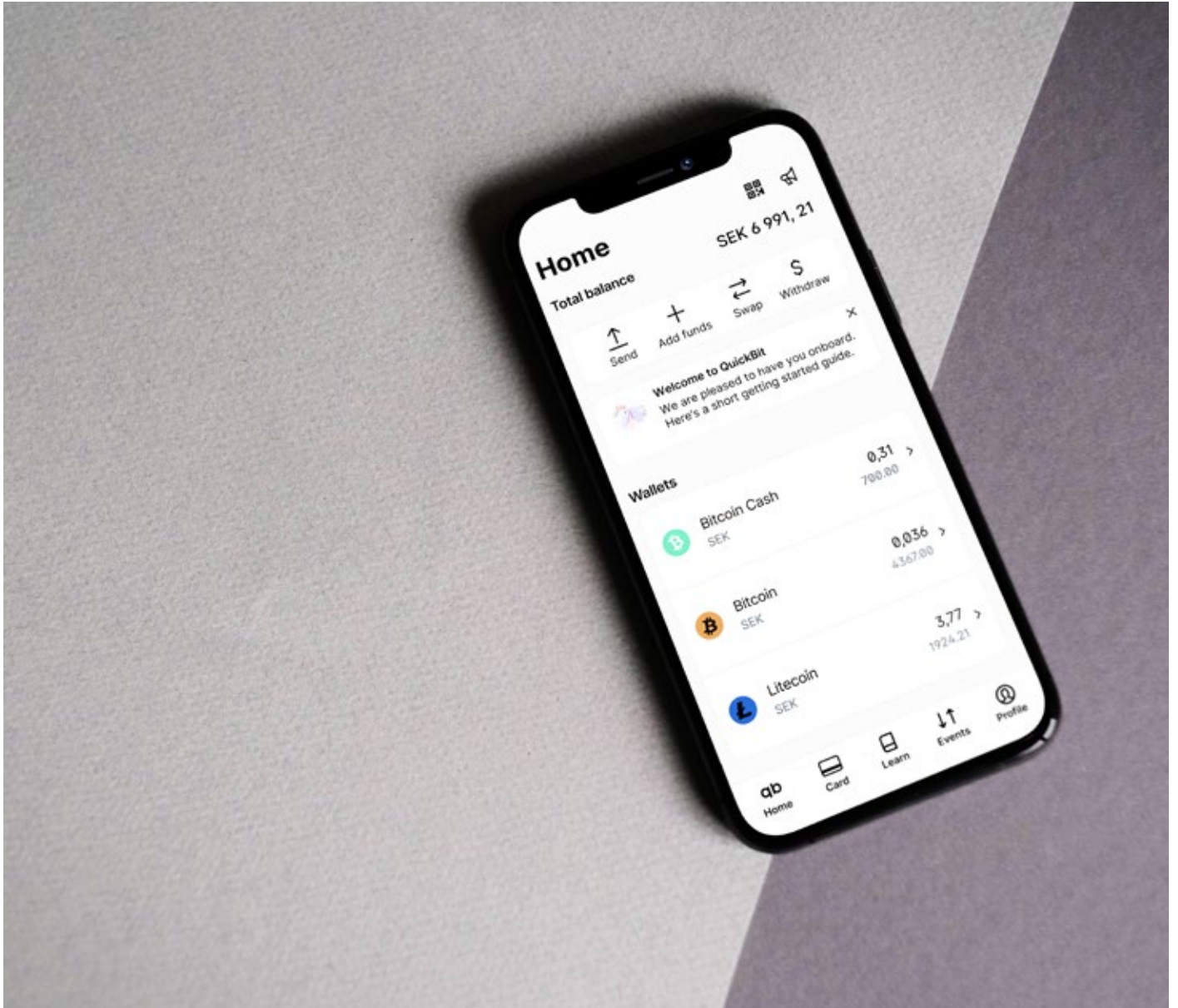
Hur tjänar Quickbit pengar?

Vår affärsmodell skapar lösningar där människor kan betala, och handlare kan ta betalt, i kryptovaluta. I framtiden ska de som använder våra tjänster också kunna göra växlingstransaktioner och överföra kryptovaluta till andra. I varje transaktion, oavsett om den utförs av konsumenter eller handlare, inom detta ekosystem av lösningar skapas intäkter och därmed lönsamhet för Quickbit. Vår lönsamhet påverkas inte av marknadskursen i den kryptovaluta som transaktionen genomförs i.

Läs mer på sidan 13.

Quickbits **vision** är en ekonomi utan gränser

Quickbits **mission** är att underlätta användandet av kryptovalutor i människors och företags vardag



Så här var 2019/2020

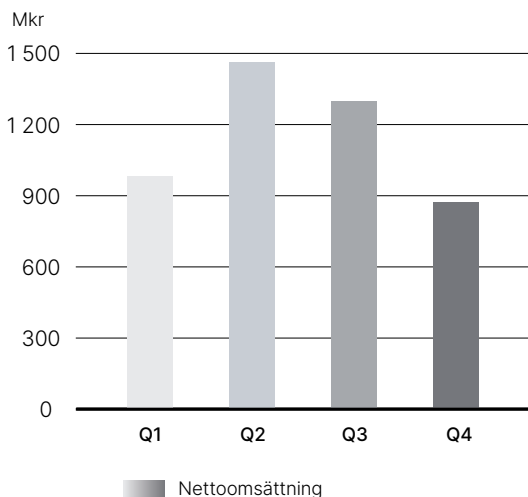
Räkenskapsåret 2019/2020 kännetecknades av Coronapandemin som stängde ned hela samhällen och påverkade den globala ekonomin negativt. Detta påverkade Quickbits tredje och fjärde kvartal negativt men trots detta så lyckades Quickbit, för helåret, uppvisa en omsättning på 4,6 miljarder med ett rörelseresultat på nästan 100 Mkr.

Nettoomsättning
2019/2020
4,61 MDKR

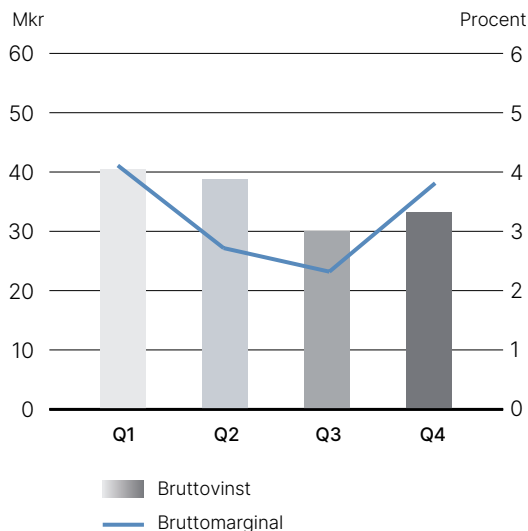
Avkastning på
eget kapital
2019/2020 **65%**

Rörelseresultat
2019/2020
95,4 MKR

Nettoomsättning per kvartal 2019/2020



Lönsamhet per kvartal 2019/2020



Viktiga händelser i verksamheten 2019/2020

Räkenskapsåret 2019/2020 kännetecknades av hög aktivitet. Under året genomfördes ett antal viktiga aktiviteter som utvecklade verksamheten i hög takt. Fokus under året låg på att skapa lönsam tillväxt men också att förstärka organisationen och interna arbetsprocesser.

Q1

- Quickbits aktie noteras på NGM Nordic SME den 11 juli 2019 till kursen 3,20 kronor
- Serod Nasrat utses till ny vd för Quickbit

Q2

- Quickbit ingår strategiskt samarbete med både Scrive och Onfido. Samarbetena avser identifiering och validering av kunder samt autentisering av transaktioner

Q3

- Quickbit förvärvar BitRate Invest OÜ
- Bolagsledningen förstärks med fyra funktioner – Head of Finance, Head of Accounting, Chief Product Officer (CPO) och Chief Technology Officer (CTO)

Q4

- Quickbit ingår strategiskt viktigt partnerskap med Bambora. Det innebär att Quickbits lösning integreras på Bamoras betalplattform PaymentIQ. På så sätt får Bamoras kunder inom online casino och i-gaming tillgång till Quickbits tjänster för köp av kryptovaluta
- En ny strategisk inriktning fastställs. Den nya strategin innebär att affiliatelösningen, som riktar sig mot handlare, kompletteras med lösningar som riktar sig direkt mot konsumenter. Detta breddar affärsmodellen och skapar ökade möjligheter för tillväxt och lönsamhet
- Bolagsledningen förstärks med funktionen Chief Compliance Officer

Vd har ordet

Att summera det nu avslutade 2019/2020 är en utmaning. Det var ett år då vår verksamhet utvecklades mycket då vi tog flera steg mot att bli ett mer moget bolag. Men det var också ett år som dominerades av Coronavirusets spridning över stora delar av världen och som påverkade vårt tredje, men framför allt vårt fjärde kvartal negativt. Trots det lyckades vi uppvisa ett rörelseresultat på närmare 100 miljoner kronor för helåret. Vi fortsätter nu arbetet med att ställa om Quickbits verksamhet för att säkerställa att vi blir framtidens vinnare.

Quickbit verkar i en bransch som de flesta inte har så djup kunskap om. Det som dock är tydligt är att kunskapen, och intresset, för vår bransch hela tiden ökar. Många är också överens om att användningen av kryptovaluta kommer att bli en allt större del av vår framtid och vardag, vilket ställer stora krav på oss som ledande aktör. Vi har krav på oss att inte bara utbilda våra befintliga och potentiella kunder utan även våra nästan 8 000 aktieägare och andra intressenter om vår verksamhet och vår bransch. Samtidigt startar vi nu resan att bygga upp ett starkt konsumentvarumärke i och med lanseringen av vår app och vårt betalkort. I tillägg till det fortsätter arbetet med att stärka vårt arbetsgivarevarumärke för att fortsätta kunna attrahera talanger. Det är positiva utmaningar som både jag och hela organisationen tar oss an med tillförsikt.

Mer balanserade transaktionsflöden skapar lägre risk

Avslutningen av vårt räkenskapsår präglades, precis som för alla människor, bolag och samhällen världen över, av spridningen av Coronaviruset. Det påverkade Quickbits omsättning negativt både under tredje men framför allt under det fjärde kvartalet. Anledningen var att alla transaktionsflöden relaterade till betting på sportevenemang föll bort, i princip från en dag till en annan. Trots detta så lyckades vi bibehålla vår lönsamhet. De åtgärder vi snabbt vidtog för att dämpa omsättningsminskningen handlade om att ställa om våra transaktionsflöden. Att kunna göra det så snabbt möjliggjordes av flexibiliteten i vår affärsmodell och

har inneburit att vi nu har en mer balanserad mix av transaktionsflöden och därmed lägre risk i vår verksamhet. Det betyder också att när väl sportsbettingen tog fart efter sommaren så är vi därmed mindre exponerade mot detta, vilket innebär att vår omsättningstillväxt kommande kvartal riskerar att inte bli lika hög som tidigare.

Ny strategi och bredare affärsmodell säkerställer lönsam tillväxt

Under året som gick fastställde Quickbit en ny strategisk inriktning som formuleras i fyra tydliga prioriteringar. Det är dessa prioriteringar som ska leda oss in i framtiden och visa vart fokus ligger i den dagliga verksamheten. De strategiska prioriteringarna innebär att vi till viss del blir ett annat bolag än det vi var vid noteringen för drygt ett år sedan. En effekt av den nya strategin är att vi kompletterar vår nuvarande affiliateaffär med transaktionsflöden som kommer från konsumentprodukter när vårt betalkort och vår app lanseras. Quickbit har gjort väsentliga investeringar i att skapa en teknisk och regulatorisk infrastruktur för att kunna lansera båda dessa produkter. Den infrastrukturen, och den kunskap vi byggt upp, kring dessa produkter är viktig för oss och något vi tar med oss när vi påbörjat arbetet med nästa generations produkter – produkter som kommer att ytterligare stärka vårt varumärke och möjlighet för fortsatt tillväxt.

Kombinationen av vår affiliateaffär och konsumentprodukter skapar en skalbar affärsmodell som kan liknas vid ett ekosystem. I varje transaktion, oavsett om den utförs av konsument eller handlare, inom detta ekosystem skapar Quickbit intäkter och därmed lönsamhet. Helt enkelt – vi går från att bara erbjuda lösningar för handlare till att även erbjuda lösningar för konsument. Min starka övertygelse är att vi med vår nya strategi och affärsmodell kommer att kunna skapa större värden i framtiden för aktieägare, kunder och medarbetare.

”Jag är övertygad om att framtidens vinnare är de aktörer som hanterar sina risker bäst och samtidigt kan leda innovation samt vara lönsamma.”



Viktig mjukvara genom förvärvet av BitRate

Under året som gick gjorde Quickbit sitt första bolagsförvärv då BitRate Invest köptes. Förvärvet gjordes i huvudsak mot bakgrund av att komma över mjukvaran Cryptopurser på ett effektivt sätt. För oss är denna mjukvara en central del i vårt utökade erbjudande för direktbetalningar då den är nödvändig för att skapa de digitala plånböcker som våra kunders kryptovaluta förvaras i. Alternativet till att förvärva mjukvaran hade istället varit att betala en licensavgift vid varje direktbetalningstransaktion eller att själva utveckla mjukvaran. Förvärvet innebar att vi nu istället kunde fokusera våra utvecklingsresurser till andra, mer prioriterade, projekt. Ytterligare en positiv effekt av förvärvet är den lägre finansiella risk som nu uppstår då vi äger samtliga led i transaktionsflödet.

Samarbetet med Bambora – en viktig milstolpe

Under året inledde vi ett samarbete med Bambora. Samarbetet innebär i korthet att Quickbits lösning att köpa kryptovaluta integreras på Bamboras betalplattform PaymentIQ som hjälper stora och välkända europeiska speloperatörer att hantera, analysera och optimera sina betalningar i realtid. Quickbits lösning ger speloperatörernas kunder möjlighet att på ett enkelt, snabbt och säkert sätt köpa och använda kryptovaluta. Integrationen på PaymentIQ innebär också en stark och skalbar tillväxtpotential genom en exponering mot Bamboras kunder inom online casino och hela i-gaming segmentet. Vi investerar kontinuerligt resurser för att få ytterligare effekt av samarbetet, vilket successivt börjar visa sig mer och mer. Kopplat till detta har vi även investerat för att öka vår konverteringsgrad i syfte att öka andelen konsumenter som slutför sitt köp i relation till det totala antal som påbörjar ett köp. Samarbetet med Bambora är ett exempel på avtal som vi kommer att sluta i framtiden för att säkerställa fortsatt lönsamhet och tillväxt.

Ny redovisningsstandard

Jag vill också passa på att kommentera bytet av redovisningsstandard som vi genomfört. Från och med första kvartalet 2020/2021 kommer vi att redovisa våra finansiella rapporter enligt redovisningsstandard IFRS. Det är ett arbete som tagit närmare ett år att genomföra och krävt mycket interna resurser men det har varit en viktig investering för oss att göra. Det ökar jämförbarheten med andra noterade bolag som redan tillämpar IFRS och att vi nu redovisar enligt IFRS gör också att vi tar ett steg mot en notering på en reglerad handelsplats, vilket är ett naturligt nästa steg för Quickbit som noterat bolag.

Under förra året inleddes en omställningsprocess. Denna omställningsprocess innebär att Quickbit i hög takt utvecklas till att bli ett bolag med fler affärsben och därmed ökade möjligheter att bli marknadsledare inom flera segment. Det är en nödvändig process för att säkerställa att vi blir framtidens vinnare i en bransch i stark utveckling. Under året har vi ingått viktiga samarbeten, vi har förvärvat ett bolag men vi har också avbrutit samarbetet med vår tidigare inlösenpartner. Coronapandemin tvingade oss att snabbt ställa om våra transaktionsflöden, något vi hade planerat istället skulle ske successivt under en längre tid. Jag har i det här VD-ordet också nämnt några åtgärder som gett oss en mer balanserad risk i vår verksamhet. Jag är övertygad om att framtidens vinnare är de aktörer som hanterar sina risker bäst och samtidigt kan leda innovation samt vara lönsamma. Det är så vi kommer att fortsätta bygga Quickbit.

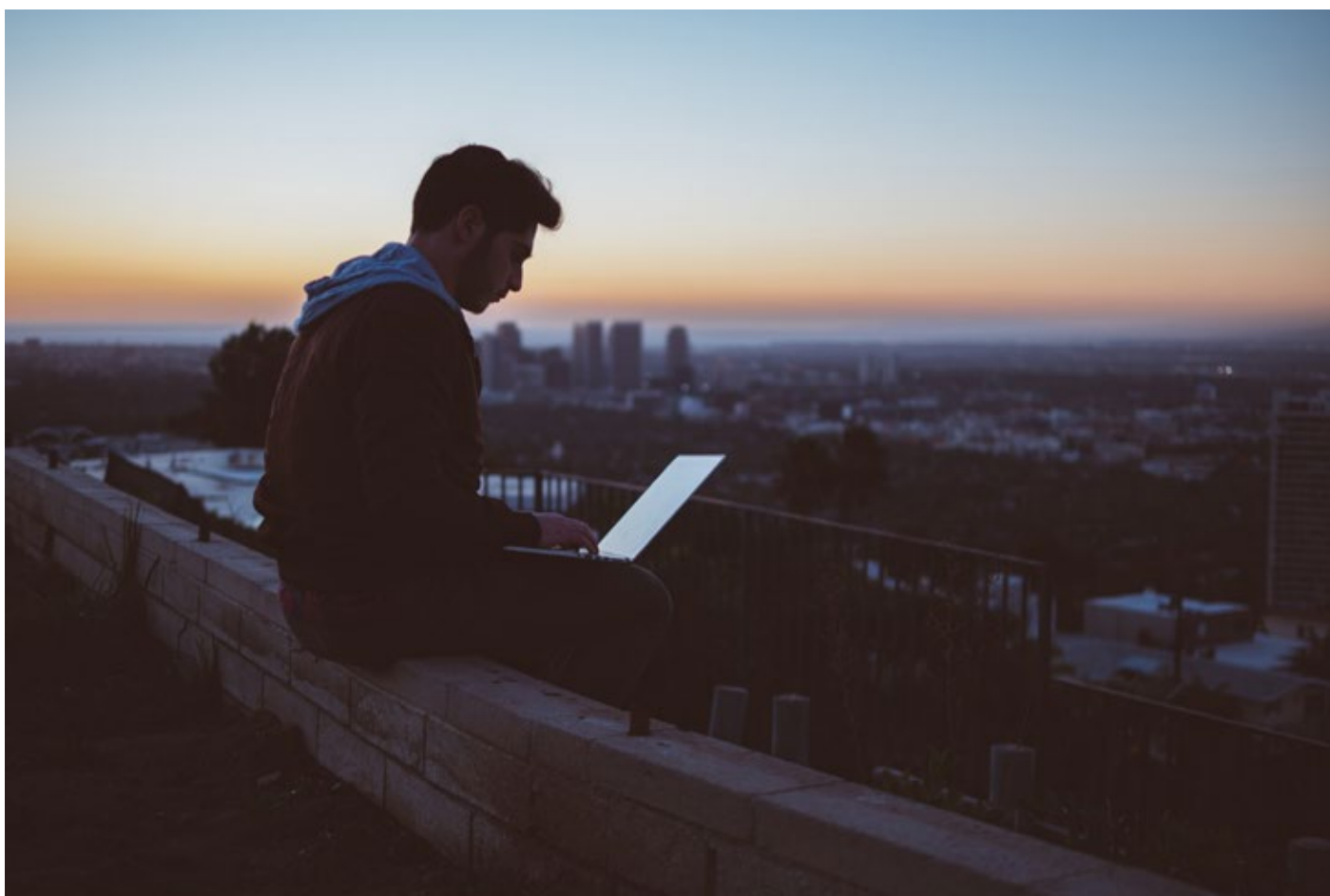
Serod Nasrat, VD

Mission, strategi och affärsmodell skapar värde tillsammans

Quickbit skapar värde för sina kunder, aktieägare, medarbetare och andra intressenter med utgångspunkt i bolagets mission, strategi och affärsmodell. Det är dessa tre fundament som har gjort, och kommer att fortsätta göra, Quickbit framgångsrikt.

Quickbits modell för värdeskapande består av tre fundament – affärsmodell, strategiska prioriteringar samt mission. Allt vi gör utgår från att vi vill nå vårt långsiktiga mål – missionen. För att konkretisera denna har vi fastställt fyra strategiska prioriteringar. Dessa vägleder oss i vad vi ska fokusera på i vårt dagliga arbete för att

nå missionen. Affärsmodellen visar hur Quickbit skapar tillväxt i omsättning och lönsamhet som ligger till grund för att vi kan bedriva vår verksamhet på ett långsiktigt hållbart sätt. Tillsammans skapar de tre fundamenten värde för alla våra intressenter.

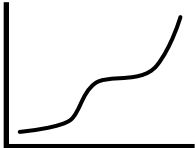


VAD

BESTÅNDSDELAR

SYFTE

MISSION



Quickbits mission är att underlätta användandet av kryptovalutor i människors och företags vardag

Missionen är Quickbits övergripande och långsiktiga mål och anger varför vi existerar

STRATEGISKA PRIORITERINGAR



1. Ta fram innovativa finansiella tjänster som förändrar vardagen
2. Fokusera på lönsam och hållbar tillväxt
3. Skapa ett marknadsledande varumärke
4. Vara branschens mest attraktiva arbetsgivare

De strategiska prioriteringarna svarar på frågan hur vi ska nå vår mission genom att visa vart fokus ligger i den dagliga verksamheten

AFFÄRSMODELL



Ekosystem av lösningar:

- Erbjudande mot företag – affiliatelösning
- Erbjudande mot konsumenter – Quickbit App och Quickbit Card

Affärsmodellen konkretiserar hur de strategiska prioriteringarna omsätts i praktiken och hur det praktiska värdeskapandet går till

Strategiska prioriteringar för framtiden

Quickbit fastställde under det gångna året en ny strategisk inriktning som formuleras i fyra tydliga prioriteringar. Det är dessa prioriteringar som ska leda bolaget in i framtiden och visa vart fokus ligger i den dagliga verksamheten. De strategiska prioriteringarna är viktiga för ett bolag som Quickbit som är i en stark tillväxtfas.

Quickbit ska ta fram innovativa finansiella tjänster som förändrar vardagen

Quickbit ska ta fram lösningar som är attraktiva för både konsumenter och företag. Alla handlare, fysiska såväl som onlinebaserade, ska kunna ta betalt i kryptovaluta med Quickbits lösningar samtidigt som deras kostnader och risk minskar. Konsumenter ska erbjudas enkla och säkra finansiella tjänster, som baseras på kryptovaluta, att använda i deras vardag.

Quickbit ska skapa ett marknadsledande varumärke

Quickbit ska skapa ett globalt varumärke som är marknadsledande inom betallosningar med kryptovalutor. Trovärdighet för varumärket byggs genom de produkter och tjänster som erbjuds, vilket kräver kontinuerlig innovation, attraktiv marknadsföring samt användarupplevelser som känns trygga och enkla.

Quickbit ska fokusera på lönsam och hållbar tillväxt

Quickbits affärsmodell är skalbar och lönsam i grunden, vilket innebär att hög tillväxt kan ske utan att större investeringar krävs. De investeringar som görs fokuserar på att utveckla nya lösningar som i sin tur skapar ökade intäkter och lönsamhet. Tillväxt kan också ske genom förvärv eller partnerskap för att ytterligare stärka marknadspositionen och erbjudandet.

Quickbit ska vara branschens mest attraktiva arbetsgivare

Quickbit ska vara en arbetsgivare i framkant som attraherar de bästa. Det sker genom att bygga ett starkt varumärke, erbjuda en modern och flexibel arbetsplats kombinerat med möjligheter för alla medarbetare att utvecklas som de vill. Det är en kultur som är inkluderande och stimulerande, där nytänkande och innovation uppmuntras.

En lönsam affärsmodell

Under 2019/2020 tog Quickbit beslut att bredda bolagets affärsmodell till att, vid sidan av affiliatelösningen, också lansera Quickbit Card och Quickbit App. Kombinationen av affiliatelösningen och konsumentprodukterna skapar en skalbar affärsmodell som kan liknas vid ett ekosystem. I varje transaktion, oavsett om den utförs av konsumenter eller handlare, inom detta ekosystem skapar Quickbit intäkter och därmed lönsamhet.

Skalbarhet säkerställer hållbar tillväxt och lönsamhet

Quickbit har varit ledande i att utveckla lösningar för ett växande behov hos e-handlare genom bolagets affiliatelösning. Denna del i affärsmodellen har varit lönsam sedan start och även uppvisat stark tillväxt under 2019/2020. Quickbit kommer fortsätta att erbjuda lösningar så att alla handlare, fysiska såväl som online-baserade, oavsett bransch kan ta betalt i kryptovaluta. Affiliatelösningen skapar därmed en stabil lönsamhet även i framtiden, vilken kan investeras i att utveckla den övriga verksamheten.

Breddningen av affärsmodellen, som innebär att lansera Quickbit App och Quickbit Card, kommer att skapa fler intäktströmmar som är oberoende av transaktionsflöden från affiliatelösningen. Det medför också ökade möjligheter för tillväxt när fler människor och handlare på fler marknader kan använda Quickbits lösningar. Under 2019/2020 har Quickbit genomfört omfattande investeringar i både organisation samt arbetsprocesser i syfte att skapa ökad effektivitet. Detta har skapat ytterligare ökad skalbarhet då både affiliatelösningen och konsumentprodukterna kan växa kraftigt i framtiden utan att kostnaderna ökar i samma takt.



Ett unikt helhetserbjudande

Quickbit har sin historia och bas i affiliatelösningen, alltså erbjudandet mot e-handlare. Under 2019/2020 kompletterades denna affär med ett erbjudande riktat mot konsumenter i syfte att bli en ledande helhetsleverantör. Det kombinerade erbjudandet ger Quickbit en unik marknadsposition och skapar samtidigt ökade tillväxtmöjligheter och förstärkt lönsamhet.









Quickbit Affiliate – lösning mot handlare

Quickbits affiliatelösning ger e-handlare incitament att driva deras kunder mot att betala med kryptovaluta istället för att betala med traditionell valuta. Detta gör att kunderna i sin tur får incitament att istället betala med kryptovaluta, oftast i form av rabatter på sina köp.

När en kund, på en e-handlares hemsida, väljer att betala med kryptovaluta länkas kunden till Quickbit som då säljer kryptovaluta från eget lager till kund. Quickbit erbjuder inte en betalningslösning för e-handlare utan kunden köper kryptovaluta direkt från Quickbit. Vid slutfört köp levererar Quickbit sedan kryptovalutan till kundens digitala plånbok. Kunden kan därefter använda kryptovalutan för att betala för köpet av tjänsten från e-handlaren.

Det finns ett antal tydliga fördelar för e-handlare att erbjuda sina kunder kryptovaluta som betalmetod, varav de viktigaste illustreras här.

Flera fördelar för e-handlare att använda kryptovaluta

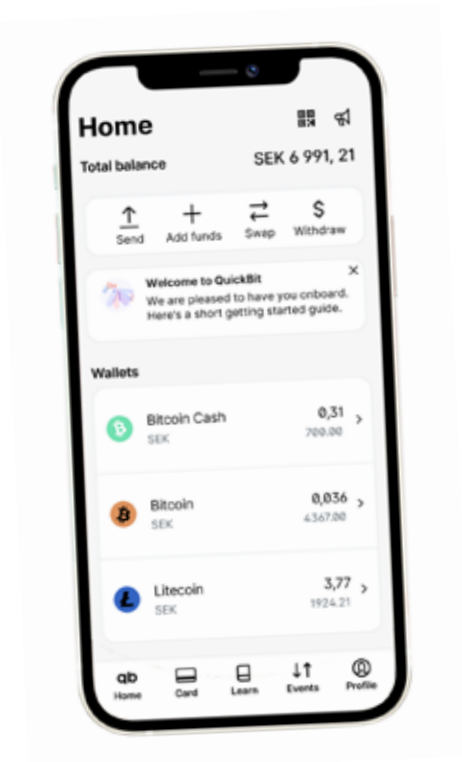
Traditionell valuta (FIAT)	Kryptovaluta
 Långa utbetalningstider	 E-handlare får betalning direkt
 Många chargebacks	 E-handlare slipper chargebacks
 Höga inlösenkostnader	 Inga inlösenkostnader
 Höga bedrägeririsker	 Låga bedrägeririsker

Lösningar mot konsumenter som förenklar användningen av kryptovaluta

Quickbit kommer att lansera två lösningar mot konsumenter – Quickbit App och Quickbit Card – för att introducera fler människor till kryptovalutor. Quickbit App och Quickbit Card erbjuder användare en säker, smidig och pålitlig digital plånbok och betalkort som också sätter grunden för nya lösningar som Quickbit kommer att utveckla i framtiden.

Quickbit App

Genom Quickbit App kan människor köpa, sälja och förvara kryptovalutor på ett enkelt och säkert sätt. Det är också lika enkelt att skicka pengar över landsgränser utan större avgifter eller växla mellan traditionell valuta och kryptovaluta.



Quickbit Card

Med Quickbit Card ges kortinnehavare möjlighet att betala med kryptovalutor online och i fysiska butiker. Quickbit Card är kopplat till en digital plånbok som innehåller kryptovaluta istället för att vara kopplat till ett bankkonto och erbjuder alla fördelar som ett traditionellt betalkort har. Quickbit Card erbjuds även som virtuellt kort och stödjer kontaktlösa betalningar. Dessutom erbjuds kortinnehavarna möjlighet att besluta om vilka valutor som ska användas, något som ger fördelar exempelvis vid resor till andra länder.



Kryptovaluta – framtidens betalmetod

Kryptovalutor blir successivt en allt större del i människors och företags vardag. Trenden mot att fler och fler företag inkluderar digitala valutor i sina affärsmodeller fortsätter, vilket ökar nyttan för användarna. Att använda kryptovaluta för spekulation står fortsatt för en relativt stor andel av den totala användningen men utvecklingen den senaste tiden tyder på att den vardagliga användningen av kryptovaluta, exempelvis betalningar vid e-handel och överföringar, ökar starkt.

Stora aktörer driver utvecklingen

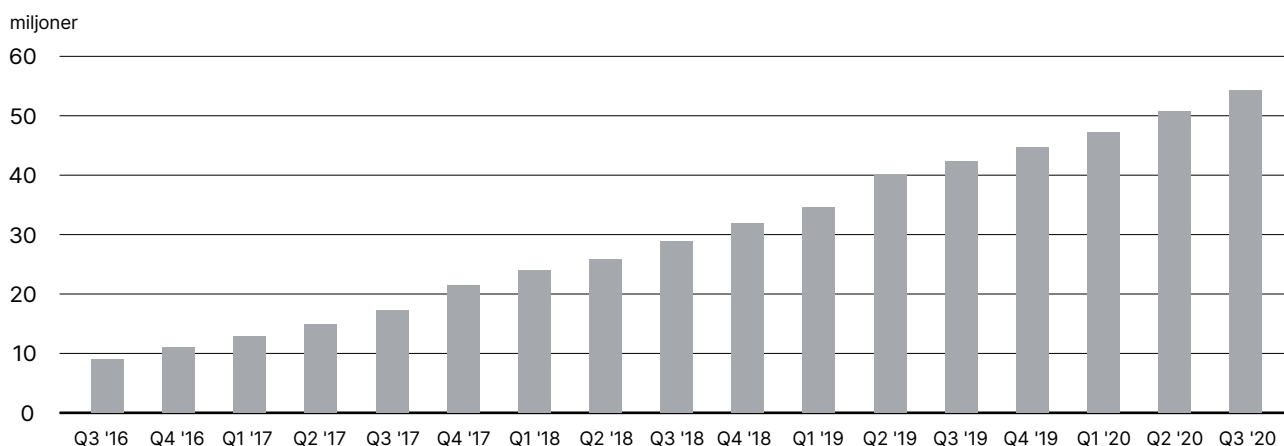
Under de senaste åren har en mängd aktörer som erbjuder finansiella tjänster som fokuserar på investeringar eller kortsiktig spekulation i kryptovaluta etablerats. Utbudet av tjänster för de användare som köper och säljer kryptovalutor i hopp om att göra kursvinster är med andra ord stort. Trenden visar dock också att fler och fler internetbaserade handlare som säljer varor och tjänster nu börjar att inkludera kryptovaluta som en betalmetod. Det är även fler och fler globala handlare som initierar projekt för att utvärdera kryptovaluta som en betalmetod för framtiden. Exempel på onlinebaserade handlare som idag erbjuder kryptovaluta som betalmetod är Amazon, Microsoft och den onlinebaserade resebyrå Travala medan aktörer som exempelvis Starbucks utvärderar om de ska erbjuda sina kunder att i framtiden kunna betala med kryptovaluta. Paypal, en av världens största betaltjänstleverantörer, tog nyligen beslut om att acceptera kryptovaluta som betalalternativ. Detta är ett viktigt steg mot en ökad normalisering av

kryptovaluta hos e-handlare då Paypals kan skapa ökad legitimitet av kryptovaluta hos stora e-handlare, vilket i sin tur driver på en ökad adaptation hos konsumenterna.

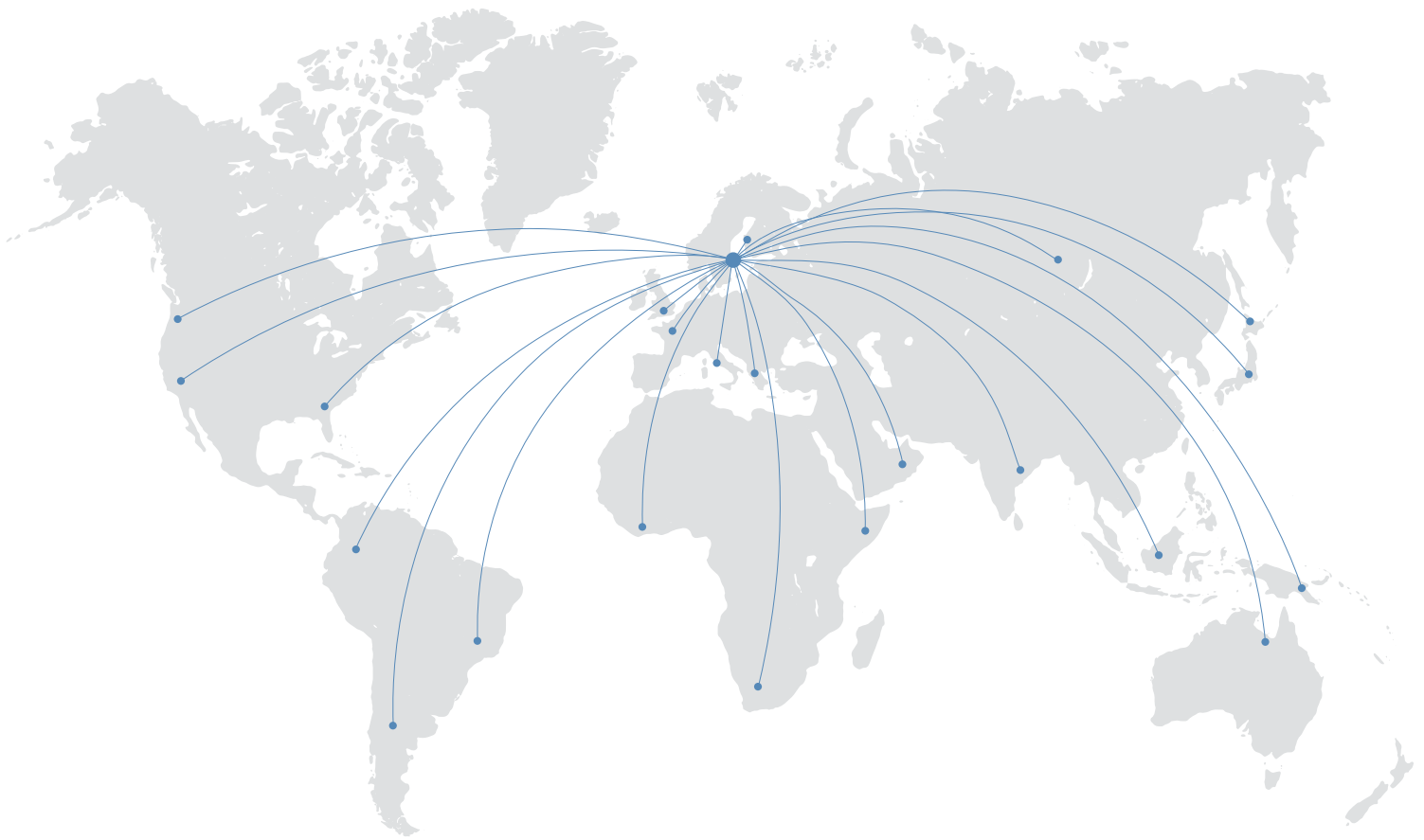
En positiv spiral

Om utgångspunkten är att digitala valutor kommer att öka i betydelse får företag som implementerar digitala valutor i sin affärsmodell en konkurrensfördel i framtiden. Detta kommer i sin tur att agera drivkraft för konkurrenter att följa deras exempel, vilket sammantaget leder till ett successivt ökat utbud av kryptobaserade tjänster. Ju större utbud av tjänster desto större nytta för användaren och just användarnytta är en avgörande drivkraft för att fler konsumenter ska börja använda kryptobaserade tjänster. Helt enkelt – en positiv spiral skapas av både företag och individer som på sikt leder till en ökad vardaglig användning av kryptovaluta. Det är mot den bakgrunden Quickbit utvecklar lösningar till både människor och företag.

Utveckling av antal digitala plånböcker globalt åren 2016–2020



Källa: <https://www.statista.com/statistics/647374/worldwide-blockchain-wallet-users/>



Kryptovaluta – nyckeln till finansiell inkludering?

Kryptovaluta har ett flertal fördelar såsom global räckvidd, den inbyggda autonomin, decentraliseringen, minimal administration, snabbhet och låga avgifter. Det finns ett stort värde i den öppenhet och lättillgänglighet, där varje person med en mobiltelefon kan ta del av finansiella tjänster med en global räckvidd utan att behöva vara beroende av en bank eller annan tredje part. Idag saknar nästan 25 procent av jordens vuxna befolkning tillgång till finansiella tjänster. Kryptovaluta har alla egenskaper för att på ett enkelt och naturligt sätt skapa en ökad finansiell inkludering genom att erbjuda finansiella tjänster till personer som idag saknar det. Förutom den stora samhällsnytta som detta skapar kommer även den ekonomiska tillväxten att gynnas.

Det finns med andra ord en stor potential i att denna grupp i framtiden kommer att efterfråga finansiella tjänster byggda på kryptovaluta. För att det ska inträffa behöver dock kundnyttan förstärkas och tydliggöras ytterligare. En ökad utbyggnad av infrastrukturen kring finansiella tjänster baserade på kryptovalutor kommer

att förstärka kundnyttan och användarvänligheten precis som en tydligare och långsiktigt hållbar regulatorisk miljö skapar ökat kundskydd. Allt detta sammantaget skapar en miljö där både antalet leverantörer av kryptobaserade finansiella tjänster såväl som antalet användare ökar, samtidigt som den finansiella inkluderingen ökar med stora samhällsvinster som effekt.

Myten om illegala transaktioner

Ett vanligt missförstånd är att digitala valutor används främst i illegala syften. Dock visar flera undersökningar att kontanter fortsätter att vara mest använt vid illegala transaktioner. En rapport från Chainalysis som gavs ut 2020 visar att av de totala antalet transaktioner som gjordes i kryptovaluta under åren 2017–2019 var det endast mellan 0,5–1 procent som årligen gjordes i illegala syften, vilket motsvarar ett värde mellan två och fyra miljarder USD. Detta kan jämföras med kontanter där bedömningen är att transaktioner motsvarande någonstans mellan 800 miljarder till 2 triljoner USD årligen görs i illegala syften.

Regelefterlevnad – en konkurrensfördel

Trenden mot att kryptovaluta blir en allt större del av vår vardag är här för att stanna. Det senaste året har kryptovaluta fått en ökad uppmärksamhet globalt och fler aktörer söker sig till branschen samtidigt som de större aktörerna växer snabbt. I takt med denna utveckling har fokus från lagstiftare runt om i världen ökat och det finns tydliga tecken på en stramare reglering i framtiden. Quickbit har under det senaste året lagt stort fokus på att säkerställa solida processer för regelefterlevnad, något som kommer att vara en tydlig konkurrensfördel i framtiden.

En global produkt kräver harmoniserad lagstiftning

Till skillnad från traditionell valuta så har inte kryptovaluta någon koppling till staten via en centralbank. Det är en av huvudförklaringarna till att det historiskt har saknats lagstiftning och reglering för finansiella tjänster som bygger på kryptovaluta.

Till stor del har det hittills varit upp till varje land att själva besluta om nivån av reglering, vilket i sin tur lett till att vissa aktörer sökt sig till jurisdiktioner där lagstiftningen varit otydlig eller till och med obefintlig. EU:s femte penningtvättsdirektiv, som nu är implementerat i svensk lag, kräver att samtliga aktörer följer Penningtvättslagen samt registrerar sig hos respektive lands finansinspektion. Ett flertal länder utanför EU har under senare år infört regleringar som, på motsvarande sätt som EU:s femte penningtvättsdirektiv, utvidgat anti-penningtvättsregelverket till att även omfatta leverantörer av tjänster relaterade till kryptovalutor. Några exempel på länder utanför EU som infört striktare regelverk är Argentina, Australien, Caymanöarna, Kanada, Japan och USA.

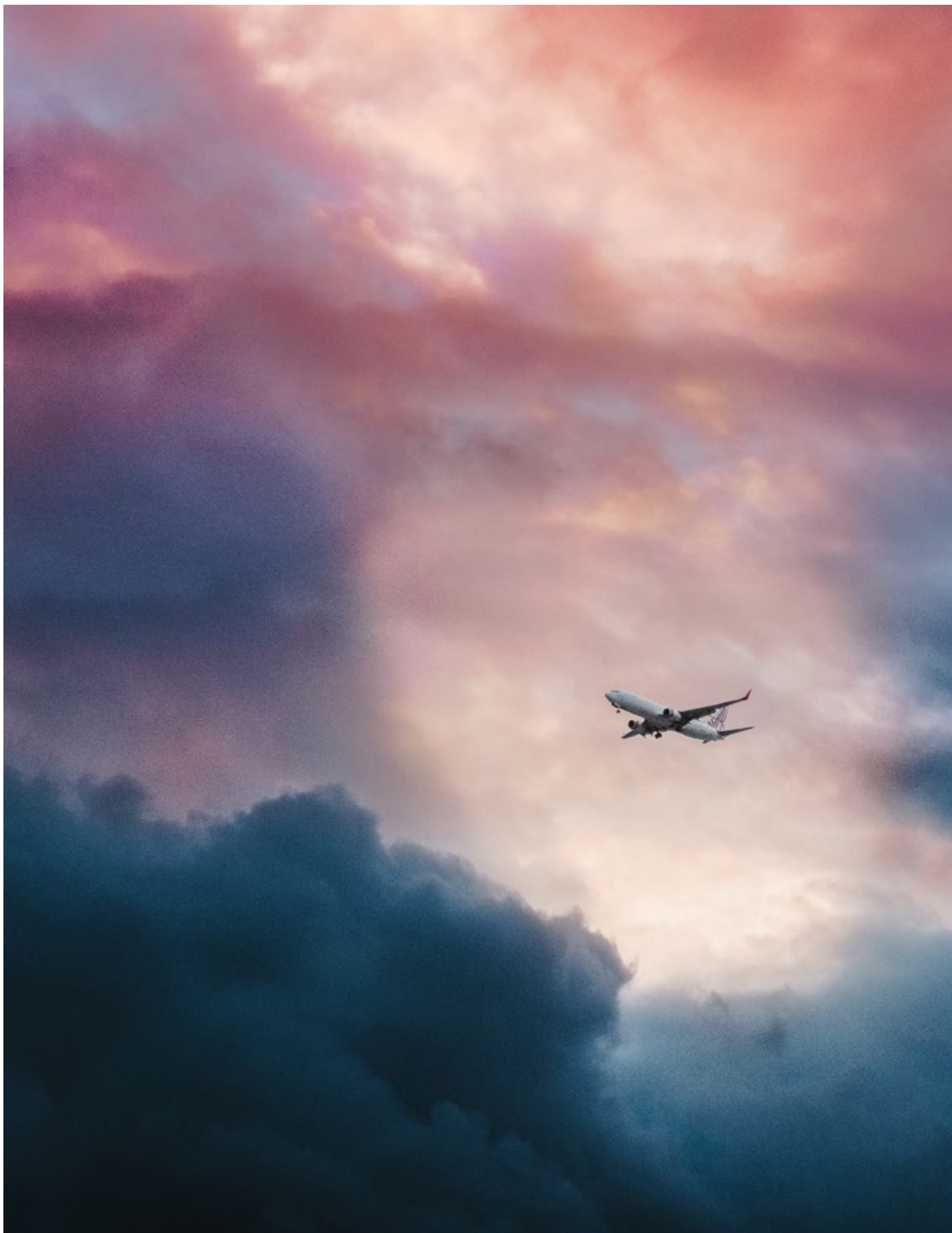
EU har även tagit initiativ till ett förslag på förordning med fokus på digital utveckling inom finansområdet som, i sin nuvarande form, öppnar upp för licensieringskrav och ännu striktare reglering av kryptoverksamhet. I det fall att en sådan förordning införs leder detta till en kravbild på leverantörer till kryptobaserade finansiella tjänster som är långt mer omfattande än vad som gäller i dagsläget. För bolag som har regelefterlevnad och internkontroll på plats kommer ett sådant skifte leda till långt mindre påverkan än för aktörer som valt att

etablera sig i jurisdiktioner där lagstiftningen är svag eller otydlig. Helt enkelt – en striktare reglering gynnar aktörer som har gjort stora investeringar i regelefterlevnad och därmed ligger långt fram inom området.

Ökad reglering gynnar kunderna

Quickbit har tagit ett strategiskt beslut att göra stora investeringar i processer för regelefterlevnad i syfte att säkerställa att bolaget är redo att möta ökade regleringar i framtiden. De senaste årens trend med kraftigt ökade regleringar av den finansiella sektorn har tydligt visat hur kostsamt det kan vara för bolag att i efterhand behöva strukturera om processer för att möta krav som lagstiftaren ställer. Quickbits funktion för regelefterlevnad arbetar utifrån ett riskbaserat förhållningssätt med en årlig övergripande riskanalys, både vad gäller interna och externa risker med regelefterlevnad. Denna riskanalys ligger sedan till grund för arbetet under året. Utifrån riskanalysen värderas och prioriteras sedan insatser och resurser. Funktionen för regelefterlevnad är också en permanent del av Quickbits ledningsgrupp och blir därmed ett naturligt inslag i alla strategiska beslut som rör bolagets långsiktiga verksamhet.

På Quickbit är kunderna det viktigaste. I syfte att säkerställa att kundens behov tillgodoses har Quickbit valt att inkludera kundskyddsaspekten i alla riskanalyser. För Quickbit är det en avgörande konkurrensfördel att på ett säkert och effektivt sätt uppfylla alla krav som lagstiftaren ställer men samtidigt erbjuda alla kunder en smidig och säker upplevelse. De aktörer som kommit längst i denna utveckling kommer att vara framtidens vinnare.



Quickbit som arbetsgivare

Vår företagskultur är viktig för oss eftersom den definierar hur vi är mot varandra. Vi arbetar efter kärnvärdena nytänkande, samarbete och kompetens. Hos oss är det här inte bara ord, utan något som vi lever efter varje dag. Det skapar en roligare vardag för oss. Och bättre lösningar för våra kunder.

Företagskultur som skapar värde

Vi har byggt en företagskultur med våra kärnvärden som byggstenar och med hjälp av dessa leverera både internt och externt värde. De värderingar som ligger till grund för vår organisation och sätt att arbeta har gjort det möjligt för oss att bli ett företag som kommit en bit på vägen i vår strävan att underlätta den vardagliga användningen av kryptovaluta.

På Quickbit betyder samarbete att vi litar på varandras kunskap och är inkluderande. Vi vill också vara nytänkarna i en ny bransch. Att vara nytänkande innebär att våga utmana och våga misslyckas för att lyckas ta fram framtidens finansiella tjänster. Kompetens är grunden i en framgångsrik organisation. Med kompetens menar vi inte bara expertkunskap inom sitt specifika område utan social kompetens är lika viktig. Att kombinera samarbete, nytänkande och kompetens tror vi är en oslagbar framgångsfaktor.

Successivt starkare arbetsgivarvarumärke

Våra medarbetare är Quickbits viktigaste tillgång och spelar en helt central roll för att vi ska fortsätta att utvecklas framgångsrikt. Därför är det helt avgörande att vi rekryterar de bästa medarbetarna. För att kunna göra det, i den takt vi vill, krävs att vi blir mer kända som arbetsgivare – vilket vi jobbar hårt och fokuserat på varje dag. Vi har ett stort rekryteringsbehov och vi söker därför kontinuerligt efter nya medarbetare. Quickbit verkar i en bransch där det råder en stark konkurrens om de bästa medarbetarna. Den erfarenhet vi har är att när någon väl har besökt oss eller fått en känsla för vilka vi är så föds ett starkt intresse och nyfikenhet. Vi har rekryterat flera medarbetare till stor del baserat på att de fått en inblick i vilka vi är och hur vi jobbar. Vår kultur och vårt sätt att arbeta är viktiga delar i att bygga ett starkare arbetsgivarvarumärke.

Trivsel – en av de viktigaste konkurrensfördelarna

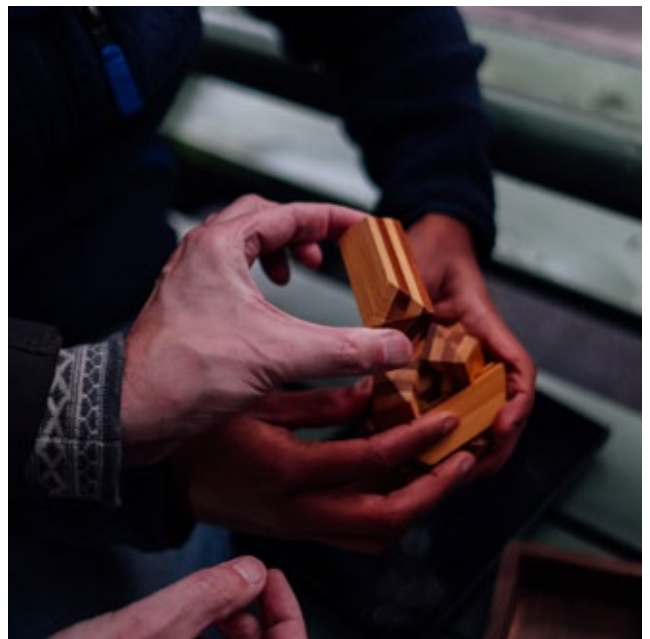
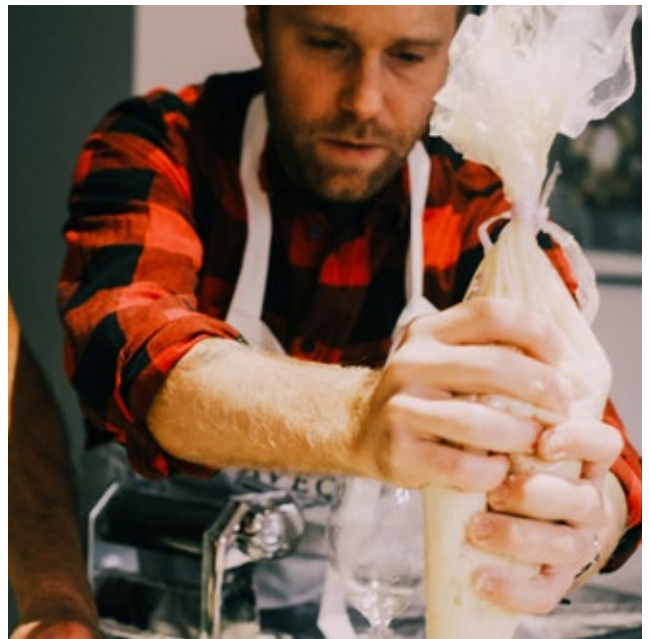
För oss är det viktigt att våra medarbetare mår bra, har roligt och känner att de utvecklas. Vi tycker också att det är viktigt med balans i livet, då tror vi alla gör ett bättre jobb. Ett annat ord för att säga det på är att vi vill att våra medarbetare trivs. Quickbit främjar ett positivt, dynamiskt och hållbart arbetssätt där alla medarbetare har stor påverkan på sin egen roll men också på företaget i stort. En sund företagskultur och medarbetare som trivs är våra viktigaste verktyg för att utveckla och växa prestation hos alla medarbetare. Det kommer också att skapa en plattform för att alla agerar i hela företagsintresse, hjälpa oss att förverkliga våra strategiska prioriteringar och nå vår mission samt skapa en mer hållbar organisation.

Mångfald och jämlikhet

För Quickbit är det viktigt att vara en jämlik arbetsgivare och vi motsätter oss alla former av diskriminering. Vi accepterar bara en miljö där alla kan vara den bästa versionen av sig själva och erbjudas samma möjligheter. Vi står för mångfald och respekterar att varje person är unik oavsett kön, nationalitet, etnicitet, religion, ålder, sexuell läggning, funktionshinder eller personlighet. Vi tror att team baserade på mångfald och en inkluderande miljö tillsammans ökar engagemang, innovation och prestation samtidigt som vår verksamhet och kultur berikas. Quickbit välkomnar och uppmuntrar alla medarbetare som vill nå sin högsta potential.

En mängd olika nationaliteter på fyra kontor

I dag är vi närmare 50 medarbetare av olika nationaliteter som är utspridda på fyra kontor. Tillsammans skapar vi lösningar för att underlätta användningen av kryptovaluta i människors vardag. Vårt huvudkontor ligger i Stockholm där alla delar av verksamheten och ledning finns. I Lahore i Pakistan har vi mycket teknisk kompetens och i Gibraltar samt Estland finns både compliance, risk och en del administrativa funktioner. Alla våra kontor är centralt belägna, vilket vi tror är en fördel för våra medarbetare.



Innehåll

23	Förvaltningsberättelse
28	Flerårsöversikt
28	Förslag till vinstdispostion
29	Koncernens resultaträkning
30	Koncernens balansräkning
32	Förändring av eget kapital koncernen
33	Koncernens kassaflödesanalys
34	Moderbolagets resultaträkning
35	Moderbolagets balansräkning
37	Förändring av eget kapital moderbolaget
38	Moderbolagets kassaflödesanalys
39	Noter
47	Styrelsens underskrifter
48	Revisionsberättelse
50	Styrelse
52	Ledning
54	Aktien och ägarna
56	Investor relations 2019/2020
58	Vanliga frågor
59	Quickbit som investering
60	Definitioner och begrepp

Förvaltningsberättelse 2019/2020

Styrelsen och verkställande direktören för Quickbit eu AB (publ) får härmed avge årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 juli 2019 till 30 juni 2020. Bolaget har säte i Stockholm och har organisationsnummer 559066-2093. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK) och samtliga redovisade belopp är i tusental kronor (Tkr) om ej annat anges.

Information om verksamheten

Quickbit erbjuder en lösning som underlättar för människor att använda kryptovaluta i sin vardag, genom att använda snabbt, enkelt och säkert ska kunna köpa kryptovaluta som sedan kan användas vid betalning för köp av varor och tjänster online. Lösningen mot e-handlare erbjuds via en så kallad affiliatemodell. För e-handlare innebär det en stor fördel att ta betalt i kryptovaluta, vilket gör att Quickbits lösning blir attraktiv. Fördelarna för e-handlare att styra sina kunder mot betalningar i kryptovaluta leder till en avsevärt minskad risk för bedrägerier, inga inlösenavgifter till banker jämfört med kort samt att betalningen är tillgänglig omgående till skillnad från betalningar som görs med kort. Bolaget har genom sin affiliatelösning varit ledande i att utveckla lösningar för ett växande behov hos e-handlare. Quickbit kommer fortsätta att erbjuda lösningar så att alla handlare – fysiska såväl som online – oavsett bransch kan ta betalt i kryptovaluta.

Från och med hösten 2020 kommer även lösningar som riktas direkt mot konsumenter att erbjudas. Dessa lösningar inkluderar bland annat Quickbit Card och Quickbit App. Därmed skapas ökade möjligheter för tillväxt när fler människor och handlare på fler marknader använder Quickbits lösningar.

Quickbit tjänar pengar på varje transaktion där bolaget säljer kryptovaluta. Intäkterna består dels av en transaktionsavgift som kunden betalar, dels av skillnaden mellan vad Quickbit köper in kryptovaluta för och vad bolaget sedan säljer det till kunderna för. Quickbits lönsamhet påverkas inte av marknadskursen i den kryptovaluta som transaktionen genomförs i.

Quickbit eu AB grundades 2016 och bedriver sedan 2018 den operativa verksamheten i sitt helägda dotterbolag, Quickbit Ltd, med säte i Gibraltar. Sedan juli 2019 är Quickbit noterat på Nordic Growth Market SME. Huvudkontoret är beläget i Stockholm.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- I oktober ingick Quickbit en avsiktsförklaring om utgivning av fysiska och virtuella VISA och Mastercard kort. Lansering av korten är en viktig del i att nå fler användare, bredda affärsmodellen och skapa fler intäcksströmmar.
- Quickbit ingick i december ett strategiskt samarbete med Scrive kring digital identifiering och autentisering av transaktioner.
- Quickbit ingick strategiskt samarbete med Onfido kring digital identifiering samt validering av kunders identitet.

- Årsstämman den 18 december 2019 beslutade om omval av Sven Hattenhauer, Johan Lund och Anders Lindell som ordinarie styrelseledamöter samt val av Lars Melander och Scott Wilson som nya styrelseledamöter. Sven Hattenhauer omvaldes till styrelsens ordförande.
- Quickbit erhöll en option att senast 31 december 2020 förvärva Digital Currency Services B.V. med varumärket happycoins.com.
- I januari 2020 ingick Quickbit avtal om förvärv av BitRate Invest OÜ. Förvärvet gjorde i syfte att säkra kontroll över hela transaktionsflödet samt skapa en bas för fortsatt framgångsrika produktlanseringar. Tillträde till förvärvet skedde den 1 april 2020.
- Quickbit ingick avtal om nya villkor med bolagets inlösenpartner. De nya villkoren trädde i kraft retroaktivt från 1 januari 2020. De finansiella effekterna av de förändrade avtalsvillkoren hade full effekt från och med tredje kvartalet (jan–mars) i innevarande räkenskapsår.
- Quickbit förstärkte bolagsledningen. De nya medlemmarna av bolagsledningen är Simon Afeworki (Head of Finance), Minou Britmer (Head of Accounting) samt Ejub Bivic (Chief Product Officer och tf. Chief Technology Officer). Samtidigt lämnade koncernchef Jörgen Eriksson sin tjänst på egen begäran. Samtliga förändringar trädde i kraft den 1 mars 2020.
- Den osäkra ekonomiska utvecklingen till följd av Coronapandemin har medfört en mer svårbedömd riskprofil i bolagets transaktionsflöden. Som en effekt av detta tog styrelsen i Quickbit beslut om att göra en reservering för eventuella framtida förluster på kreditkortstransaktioner. Reserveringen uppgår till 10 Mkr och belastade bruttoreultatet för det tredje kvartalet.
- Quickbit ingick ett strategiskt avtal med Bambora. Avtalet innebär att Quickbits lösning för kunder att köpa kryptovaluta integreras på Bamoras betalplattform PaymentIQ. Integrationen på PaymentIQ innebär en stark tillväxtpotential för Quickbit som får tillgång till Bamoras kunder inom online casino och i-gaming.
- Styrelsen i Quickbit tog beslut om en ny strategisk inriktning för den framtida verksamheten. Den nya strategin innebär i huvudsak att Quickbit nu, utöver nuvarande affär, kommer fokusera på att även utveckla lösningar som riktar sig direkt mot konsumenter. Detta breddar Quickbits affärsmodell och skapar ökade möjligheter för tillväxt och lönsamhet. Ambitionen är att bli en global marknadsledare inom betalningar med kryptovaluta.
- Quickbit beslutade att lansera en app, Quickbit App, samt ett betalkort, Quickbit Card, som förenklar användandet av kryptovaluta i människors vardag. Lanseringarna är en del i den strategiska inriktningen att, utöver nuvarande affär som riktas mot e-handlare, även utveckla lösningar riktade direkt mot konsumenter. Lansering av Quickbit App och Quickbit Card kommer att ske med start i Europa under hösten 2020.

- Den 1 april 2020 förstärktes Quickbits kassa med 30,8 Mkr genom en inbetalning från bolagets inlösande partner. Detta är ett resultat av de förbättrade villkoren med inlösenpartner som kommunicerades 17 februari 2020. Inbetalningen bokfördes under det fjärde kvartalet.
- Quickbit förstärkte bolagsledningen med Johan Björklund. Johan Björklund innehar rollen som Chief Compliance Officer. Johan Björklund kommer att ingå som permanent medlem av Quickbits bolagsledning från och med den 1 juni 2020.
- En extra bolagsstämma den 23 juni 2020 beslutade om nyval av Mathias Jonsson van Huuksloot som ordinarie styrelseledamot att ersätta Anders Lindell som ställt sin plats i styrelsen till förfogande.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Quickbit har tagit beslut att avsluta samarbetet med Northern Voucher Systems samt dess underleverantör som sedan Quickbit grundades varit bolagets huvudsakliga partners för inlösen av korttransaktioner. Quickbit kommer framöver att samarbeta med andra partners för inlösen av korttransaktioner, exempelvis det brittiska bolaget Decta Limited. Dessa förändringar gäller från och med den 31 augusti 2020. De finansiella effekterna av dessa förändringarna inkluderar främst att Quickbit från och med 1 september 2020 inte längre gör några avsättningar av likvida medel till den så kallade rullande reserven.
- Styrelsen i Quickbit har tagit beslut om att byta redovisningsstandard från K3 till IFRS. Bytet träder i kraft från och med första kvartalet i det brutna räkenskapsåret 2020/2021. Motiven till bytet är att bolaget ska uppfylla de krav på redovisningsstandard som en notering av bolagets aktie på en reglerad handelsplats kräver samt att öka jämförbarheten med andra noterade bolag som redan tillämpar IFRS. Byte av redovisningsstandard påverkar främst redovisning av operationella leasingavtal i koncernens balansräkning. Övergången till IFRS medför inga materiella finansiella effekter. Quickbit kommer inte att tillämpa några undantag i samband med konverteringen till IFRS. Konverteringen till IFRS görs retroaktivt från den 1 juli 2017.

Nettoomsättning och resultat Koncernen

Nettoomsättningen uppgick till 4 614 105 Tkr (2 353 917). Rörelseresultatet uppgick till 95 218 Tkr (48 162). Resultatet efter skatt uppgick till 83 591 Tkr (39 006). Övriga rörelseintäkter består främst av valutakursdifferenser under kvartalet samt bolagets intäktsdelning som erhålls av Nordic Growth Market NGM Aktiebolag kvartalsvis. Nettoomsättningen avser kunders köp av kryptovaluta genom Quickbits automatiserade system där kryptovaluta säljs från eget varulager.

Moderbolaget

Nettoomsättningen uppgick till 13 663 Tkr (10 190). Rörelseresultatet uppgick till -21 547 Tkr (-1 921). Resultatet efter skatt uppgick till -21 561 Tkr (-1 067). Nettoomsättning i Moderbolaget avsåg i huvudsak koncerninterna tjänster.

Likviditet, kassaflöde och finansiell ställning

Koncernens likvida medel uppgick vid periodens utgång till 20 936 Tkr (7 550). Koncernens kassaflöde från den löpande verksamheten var 24 043 Tkr (8 071). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -26 654 Tkr (-4 476) och från finansieringsverksamheten 16 000 Tkr (3 160).

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens utgång till 32 626 Tkr (14 231). De kortfristiga fordringarna uppgick vid periodens slut till 125 037 Tkr (43 373). Koncernen har inga långfristiga skulder.

Quickbit har rörelsekapital i tre former – kassa på bankkonton, varulager av kryptovaluta samt balansposten Övriga fordringar. Balansposten Övriga fordringar förklaras nedan. Quickbit tar betalt av kunder med hjälp av kortbetalningar online, huvudsakligen Visa och MasterCard. För att kunna hantera transaktioner mellan Quickbit och kunderna behöver Quickbit avtal med inlösenpartners som är medlemmar i både Visa och MasterCard. Då Quickbit hanterar ett mycket stort antal transaktioner kräver dessa inlösenpartners disposition av säkerhet i form av likvida medel. Denna säkerhet kallas rullande reserv och bokförs som en tillgång i posten Övriga fordringar i koncernens balansräkning. Den rullande reserven varierar i storlek över tid då delar av säkerheten utbetalas till bolaget löpande men nya säkerheter uppstår då nya transaktioner genomförs.

Soliditeten uppgick till 85 procent (83).

Investeringar och avskrivningar

Koncernens investeringar uppgick till 62 529 Tkr (4 370). I dessa utgifter ingår upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten samt förvärv av dotterbolag. Av- och nedskrivningarna uppgick under året till 4 614 Tkr (3 173). Bolagets medarbetare består främst av utvecklare som arbetar med att utveckla nuvarande samt kommande programvara.

Utvecklingsarbete

Innovation och en hög förnyelsetakt i Quickbits kunderbjudande är avgörande för den fortsatta framgången. Produktutveckling består av både löpande förbättringar inom ramen för befintliga lösningar och utveckling av nya produkter. Utvecklingsarbetet är avgörande för att bolaget ska kunna leverera en fortsatt hög tillväxt.

Immateriella anläggningstillgångar

Koncernens immateriella anläggningstillgångar består av utvecklingsarbete samt mjukvara i som erhållits i samband med förvärv av dotterbolag. Vid räkenskapsårets utgång uppgick redovisat värde på balanserade utgifter avseende utvecklingsarbeten och andra immateriella tillgångar till 71 473 Tkr (14 242).

Medarbetare

Medelantalet anställda i koncernen var 16 personer (4) av vilka 2 (1) var kvinnor. I moderbolaget var medelantalet anställda 13 personer (4), varav 2 (1) var kvinnor.

Transaktioner med närstående

Under räkenskapsåret har styrelseordförande Sven Hattenhauer fakturerat bolaget 50 000 kronor avseende utförda konsulttjänster.

Under räkenskapsåret har det närstående bolaget FTCS in-tressenter AB fakturerat Quickbit 450 Tkr avseende utförda konsulttjänster.

Skatt

Koncernen har under räkenskapsåret en skattekostnad om 11 613 Tkr (8 973).

Bolaget genomförde under fjärde kvartalet 2018/2019 en utredning avseende etablering i enlighet med CFC-regelverket (Controlled Foreign Company). CFC-reglerna innebär förenklat att en delägare i en utländsk juridisk person med lågbeskattade inkomster kan beskattas löpande för sin andel av det överskott som uppkommer hos den utländska juridiska personen. Efter slutförd utredning och rekommendationer från bolagets skattejurister uppfylldes kraven för att från och med första kvartalet 2019/2020 och framöver beskatta moderbolagets helägda dotterbolag Quickbit Ltd, med säte i Gibraltar, med gällande bolags-skatt i Gibraltar. Nuvarande bolagsskatt i Gibraltar uppgår till tio procent. Skattekostnaden som reserveras kvartalsvis avser endast vinsten som genereras i dotterbolaget med ovanstående lokalt gällande skattesats.

Risker relaterade till Coronavirusets spridning

Spridningen av Coronaviruset har inneburit en dämpad ekonomisk aktivitet samt en ökad osäkerhet vad gäller den globala tillväxten. Precis som en mängd bolag i ett stort antal sektorer så har Quickbit påverkats negativt av den ökade samhällsekonomiska osäkerheten. Konjunkturindikatorer pekar på att den ekonomiska tillväxten under perioden april-juni 2020 tydligt påverkades negativt av den pandemin. Vissa konjunkturindikatorer sjönk till nivåer som inte setts sedan 1930- och 1940-talen men en gradvis ekonomisk återhämtning har noterats den sista tiden, dock från väldigt låga nivåer. Osäkerheten består om den framtida utvecklingen och den ekonomiska återhämtningen är till stor del beroende av fortsatta finanspolitiska stimulanser samt att virus-spridningen inte tilltar på nytt. De negativa effekterna av den ökade osäkerheten visar sig i huvudsak genom en ökad riskprofil i Quickbits transaktionsflöden. Den globala Coronapandemin innebar även att efterfrågan från aktörer som erbjuder betting online på olika sportevenemang i princip upphörde under perioden april till juni 2020.

Statligt stöd relaterat till Covid-19

Tkr	Erhållet belopp	Avser period
Arbetsgivaravgifter	212,1	2019/2020

Bolaget har inte erhållit några statliga stöd utöver sänkta arbetsgivaravgifter och inga statliga stöd erhöles under föregående räkenskapsår.

Förväntad framtida utveckling

Quickbit har fortsatt mycket goda framtidsutsikter och en stark förmåga att växa i takt med en ökande efterfrågan från befintliga och nya kunder. Quickbit kommer att fortsätta leverera enligt uppsatta mål och enligt en väl fungerande strategi. Förutom att ytterligare vidareutveckla kärnverksamheten fortsätter Quickbit att fokusera på att utveckla nya lösningar och produkter, vilket ytterligare breddar erbjudandet och därmed skapar flera, av varandra oberoende, intäktströmmar.

Quickbits utgångspunkt är att kryptovalutor kommer att vara en större och större del av vår framtida vardag. Utvecklingen de senaste åren har tydligt visat att den vardagliga användningen av kryptovalutor har ökat kraftigt. Genom att underlätta en ökad vardaglig användning av kryptovalutor kommer Quickbit att nå en avsevärt större marknad och fler kunder.

Quickbit arbetar ständigt på att ta fram nya lösningar och produkter som underlättar användningen av kryptovaluta i vardagen för befintliga och framtida användare. Under hösten 2020 kommer Quickbit att lansera ett fysiskt och virtuellt betalkort, Quickbit Card samt en applikation, Quickbit App.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Quickbit är i sin verksamhet exponerat mot vissa risker som kan påverka resultatet i en mindre eller större omfattning. Nedan beskrivs de risker och osäkerhetsfaktorer som bedöms ha betydelse för Quickbits framtida utveckling. Riskerna är ej rangordnade och listan skall inte betraktas som fullständig. Ytterligare risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget ännu inte identifierat kan också komma att utvecklas till faktorer som kan påverka Bolagets verksamhet och framtida utveckling.

Beroende av nyckelpersoner	Verksamheten är beroende av förmågan att rekrytera, utveckla och behålla kvalificerade medarbetare. Det föreligger risk att Bolaget inte kan erbjuda alla nyckelpersoner tillfredställande villkor gentemot den konkurrens som finns från andra bolag i branschen eller närstående branscher. Skulle dessa personer sluta eller på annat sätt upphöra att stå till Quickbits förfogande så kan Bolagets verksamhet påverkas negativt.
Beroende av samarbetspartners och inlösenbanker	Det föreligger risk för omedelbar negativ effekt på Bolagets tillväxt om samarbetet skulle upphöra med inlösenbanker. För att minimera riske exponeringen mot en bank väljer Bolaget att använda sig av ett flertal olika inlösenbanker. Quickbit är även starkt beroende av underleverantörer på teknik- och säkerhetssidan. Skulle någon av dessa samarbeten upphöra så föreligger en risk för att Bolaget kan komma att uppleva ökade kostnader för leverans av sin tjänst, med direkt följd att Quickbits marginaler minskar.
Förmåga att hantera tillväxt	I takt med att organisationen växer behöver effektiva planerings- och ledningsprocesser utvecklas. Det föreligger risk för negativa konsekvenser för verksamheten och lönsamheten om Bolaget misslyckas med att hantera en snabb tillväxttakt. Med hög omsättningsökning finns också de tillväxt- och skalbarhetsutmaningar som följer därmed. Om Quickbit inte förmår att möta dessa utmaningar så kan Bolagets tillväxt begränsas och dess kostnadsbas öka.
Risker hänförlig till personuppgiftshantering	Inom ramen för Quickbits verksamhet, däribland e-handeln, hanterar Bolaget kunders personuppgifter. Det föreligger risk att brister i Bolagets integritets- och datasäkerhetsrutiner för hantering av personuppgifter kan skada Bolagets anseende och väsentligen inverka negativt på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Vidare har en ny dataskyddsreglering, den allmänna dataskyddsförordningen (EU) 2016/679 (GDPR) trätt i kraft den 25 maj 2018. Om Quickbits bedömning avseende efterlevnad av GDPR skulle vara felaktig kan det leda till rättsprocesser, rättsliga påföljder, sanktionsavgifter och skadestånd som skulle kunna ha en väsentlig negativ inverkan på Quickbits verksamhet, resultat och finansiella ställning.
Konkurrens	Quickbit agerar på en starkt konkurrensutsatt marknad. Det föreligger risk för ökad konkurrens från marknadsaktörer med i många fall betydligt större finansiella resurser som kan leda till minskade tillväxtpotentialer eller att Bolagets verksamhet på andra sätt påverkas negativt. Det föreligger risk att Bolaget över tid kommer att utsättas för både konkurrens och marginalpress.
Valutarisk/lagerrisk	För att säkerställa snabb leverans av kryptovaluta har Bolaget cirka 9–15 procent av dagsomsättningen i internt lager bestående av kryptovalutor. Snabba kursförändringar för Bitcoin innebär en risk för värdet av Bolagets varulager. För att minimera denna risk exponering använder Quickbit sedan våren 2018 Bitcoin Cash och Litecoin som värdebärare och den tekniska plattformen har utvecklats så att kryptovalutor vid behov köps och säljs automatiskt genom etablerade börsplatser på ett sådant sätt att handelslagret alltid hålls till minsta praktiskt möjliga nivå.
Regulatoriska risker	Regleringen av kryptovaluta är fortfarande på ett relativt tidigt stadium och det förekommer och bedöms fortsatt att förekomma skillnader i reglering mellan olika länder. Det föreligger risk för att vissa länder inför restriktioner eller förbud för användande och/eller innehav av kryptovaluta. Om regulatoriska förändringar sker inom Bolagets verksamhetsområde kan dessa komma att innebära ökade kostnader för Bolaget, vilket i sin tur kan påverka Bolagets marginaler negativt.

Tekniska- och systemrelaterade risker	Bolagets verksamhet är beroende av dess tekniska plattform. Det föreligger risk för en omedelbar negativ effekt på Bolagets omsättning och marginal om denna plattform fallerar.
Bedrägerirelaterade risker	Internethandel och valutaväxling är konstant utsatta för mer eller mindre sofistikerade bedrägeriförsök. Risk föreligger att Quickbits rutiner för säkerhet och dataskydd inte är tillräckliga för att motverka nya eller okända hot. Skulle Quickbit bli föremål för fullbordade bedrägerier kan förlusterna bli omfattande, avseende såväl direkta ekonomiska förluster, som förluster i varumärkets trovärdighet. Bolagets system hanterar stora belopp, både i FIAT- och kryptovaluta. Dessa typer av system tenderar att attrahera bedragare som på ett eller annat sätt olagligen söker tillförskans sig medel. Skulle Quickbit utsättas för bedrägeri så kommer detta att innebära kostnader för Bolaget.
Risker associerade med konsumenters rätt till återkallande av transaktioner, "chargeback"	Den som genomför ett kortköp har möjlighet att kontakta sin bank och återkalla eller stoppa transaktionen efter att köpet ägt rum, med angivande av reklamation eller klagomål som skäl. Risk föreligger att vissa kunder missbrukar denna rättighet på illegitima grunder. Bolaget har i sina avtal med samarbetspartners klausuler som innebär att dessa debiteras för de eventuella "chargebacks" som förekommer. I de fall samarbetspartners är oförmögna att leva upp till avtalet kan Bolaget komma att drabbas av oförutsedda kostnader.
Leverantörsrisk	Quickbit agerar i nära samarbete med sina underleverantörer. En risk föreligger att brister i dessa samarbeten kan leda till fördyringar eller förlorade inkomster med negativ inverkan på Bolagets resultat och ställning som följd. Det föreligger också risk att Bolagets leverantörer väljer att avsluta sina samarbeten vilket skulle medföra negativ inverkan på verksamheten.
Tekniska- och systemrelaterade risker	Quickbits verksamhet bygger på en egenutvecklad och komplex handelsplattform med många ingående delsystem. Plattformen kommunicerar med olika externa parter. Risk föreligger att brister i det egna systemet, i kommunikationssystemen eller i de externa parternas system leder till driftsavbrott, felaktiga avslut eller andra verksamhetskämande tillstånd, med temporära eller varaktiga minskade eller uteblivna intäkter som tänkbara konsekvenser.

Flerårsöversikt

Koncernen Belopp i Mkr	2019/2020	2018/2019	2017/2018
Nettoomsättning	4 614	2 354	7
Resultat efter finansiella poster	95	48	-8
Balansomslutning	221	83	16
Soliditet, %	85,00	82,90	66,00
Avkastning på totalt kapital, %	43,0	57,8	-46,7
Avkastning på eget kapital, %	50,4	69,4	-70,8

Moderbolaget Belopp i Mkr	jul 2019– jun 2020	jul 2018– jun 2019	jul 2017– jun 2018
Nettoomsättning	14	10	6
Resultat efter finansiella poster	-22	-2	-7
Balansomslutning	103	41	16
Soliditet, %	36,04	45,30	68,80

Se sid 74-75 för definitioner av nyckeltal.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Belopp i Tkr	
Överkursfond	73 327
Balanserade vinstmedel	-42 591
Årets vinst	-21 561
	9 175
Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att i ny räkning överförs	9 175
	9 175

Koncernens resultaträkning

Belopp i Tkr	Not	2019/2020	2018/2019
Nettoomsättning	3	4 614 105	2 353 917
Övriga rörelseintäkter		9 081	1 651
Summa intäkter		4 623 186	2 355 568
Rörelsens kostnader			
Inköp kryptovaluta och andra transaktionskostnader		-4 480 723	-2 293 610
Övriga externa kostnader	4	-27 439	-7 879
Personalkostnader	5	-13 621	-2 742
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	6, 7, 8	-4 614	-3 176
Övriga rörelsekostnader		-1 571	
Rörelseresultat		95 218	48 162
Resultat från finansiella poster			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-14	-182
Resultat efter finansiella poster		95 204	47 979
Skatt på årets resultat	14	-11 613	-8 973
Årets resultat		83 591	39 006
Resultat per aktie (kr)			
Före utspädning		1,29	0,66
Efter utspädning		0,96	0,59

Koncernens balansräkning

Belopp i Tkr	Not	30 juni 2020	30 juni 2019
TILLGÅNGAR			
Tecknat men ej inbetalt kapital		0	16 000
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	32 075	14 242
Övriga immateriella tillgångar	7	39 397	
		71 473	14 242
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier och verktyg	8	932	102
		932	102
Finansiella anläggningstillgångar			
Andra långfristiga fordringar	9	2 446	73
		2 446	73
Summa anläggningstillgångar			
		74 851	14 417
Omsättningstillgångar			
Varulager mm			
Lager av kryptovaluta		584	1 990
Kortfristiga fordringar			
Övriga fordringar	9	121 666	43 365
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	3 371	9
		125 037	43 373
Kassa och bank		20 936	7 550
Summa omsättningstillgångar			
		146 556	52 914
SUMMA TILLGÅNGAR		221 407	83 331

Koncernens balansräkning

Belopp i Tkr	Not	30 juni 2020	30 juni 2019
Eget kapital			
Aktiekapital	11	647	597
Övrigt tillskjutet kapital		73 520	33 603
Annat eget kapital inklusive årets resultat		114 614	34 900
Summa eget kapital		188 781	69 100
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		3 912	1 509
Aktuella skatteskulder	14	20 516	8 973
Övriga kortfristiga skulder		4 852	2 362
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12	3 346	1 387
Summa kortfristiga skulder		32 626	14 231
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		221 407	83 331

Förändring av eget kapital koncernen

Belopp i Tkr	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat eget kapital och årets resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 30 juni 2018	583	17 982	-7 898	10 667
Nyemission	14	3 286	-	3 300
Pågående nyemission	-	16 000	-	16 000
Kostnader hänförlig till emission	-	-825	-	-825
Emission av teckningsoptioner	-	163		163
Förändring av omräkningsdifferens avs befintliga dotterföretag	-	-	791	791
Årets resultat	-	-	39 005	39 005
Eget kapital 30 juni 2019	597	36 606	31 898	69 101
Nyemission	50	-50	-	0
Pågående nyemission	-	36 990		36 990
Kostnader hänförliga till emission	-	-26		-26
Kostnader hänförliga till optionsprogram	-		2 978	2 978
Förändring av omräkningsdifferens avs befintliga dotterföretag	-	-	-3 853	-3 853
Årets resultat	-	-	83 591	83 591
Eget kapital 30 juni 2020	647	73 520	114 614	188 781

Koncernens kassaflödesanalys

Belopp i Tkr	Not	2019/2020	2018/2019
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		95 218	48 161
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:	14	17 590	3 176
Erlagd ränta		-14	-182
		112 795	51 155
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning/minskning rörelsefordringar	9	-92 427	-42 161
Ökning/minskning rörelseskulder	10, 12	3675	-923
Kassaflöde från den löpande verksamheten		24 043	8 071
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	7	-23 274	-4 370
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	8	-984	-106
Förvärv av bolag		9	0
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	9	-2 405	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-26 654	-4 476
Finansieringsverksamheten			
Ökning/minskning övriga finansiella fordringar och skulder		0	3 160
Nyemission		16 000	0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		16 000	3 160
Årets kassaflöde		13 389	6 755
Likvida medel vid årets början		7 550	4
Kursdifferenser i likvida medel		-3	791
Likvida medel vid årets slut		20 936	7 550

Moderbolagets resultaträkning

Belopp i Tkr	Not	2019/2020	2018/2019
Nettoomsättning	3	13 663	10 190
Övriga rörelseintäkter		1 424	0
Summa intäkter		15 087	10 190
Rörelsens kostnader			
Inköp kryptovaluta och andra transaktionskostnader		0	-1 534
Övriga externa kostnader	4	-20 050	-6 494
Personalkostnader	5	-12 105	-2 700
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	6, 7, 13	-2 908	-1 227
Övriga rörelsekostnader		-1 571	-154
Rörelseresultat		-21 547	-1 921
Resultat från finansiella poster			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-14	-173
Resultat efter finansiella poster		-21 561	-2 094
Resultat före skatt		-21 561	-2 094
Skatt på årets resultat	14	0	-8 973
Årets resultat		-21 561	-11 067

Moderbolagets balansräkning

Belopp i Tkr	Not	30 juni 2020	30 juni 2019
TILLGÅNGAR			
Tecknat men ej inbetalt kapital		0	16 000
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	6	27 324	6 896
		27 324	6 896
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier och verktyg	7	898	102
		898	102
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	15, 20	49 856	9 650
Andra långfristiga fordringar	8	550	73
		50 406	9 723
Summa anläggningstillgångar		78 628	16 721
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		0	0
Fordringar hos koncernföretag		422	0
Övriga fordringar	9	2 918	1 058
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10	3 360	4
		6 700	1 062
Kassa och bank		20 633	7 500
Summa omsättningstillgångar		27 334	8 563
SUMMA TILLGÅNGAR		105 963	41 284

Moderbolagets balansräkning

Belopp i Tkr	Not	30 juni 2020	30 juni 2019
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	11	647	597
Pågående nyemission		30	50
Fond för utvecklingsutgifter		27 221	6 896
		27 898	7 543
Fritt eget kapital			
Överkursfond		73 327	36 473
Balanserad vinst eller förlust		-42 591	-14 275
Årets resultat		-21 561	-11 067
		9 175	11 150
Summa eget kapital		37 073	18 693
Kortfristiga skulder			
Skulder till koncernföretag		48 331	8 483
Leverantörsskulder		3 909	1 386
Aktuella skatteskulder	14	9 077	8 973
Övriga kortfristiga skulder		4 764	2 362
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	12	2 809	1 387
Summa kortfristiga skulder		68 890	22 591
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		105 963	41 284

Förändring av eget kapital moderbolaget

Belopp i Tkr	Aktiekapital	Pågående nyemission	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital 30 juni 2018	583	0	3 910	17 982	-11 189	11 286
Nyemission	14	-	-	3 286	-	3 300
Pågående nyemission	-	50	-	15 950	-	16 000
Kostnader hänförliga till emission	-	-	-	-825	-	-825
Fond för utvecklingsutgifter	-	-	2 986	-	-2 986	0
Årets resultat	-	-	-	-	-11 067	-11 067
Eget kapital 30 juni 2019	597	50	6 896	36 393	-25 242	18 694
Nyemission	50	-50	-	-	-	0
Pågående nyemission	-	30	-	36 960	-	36 990
Kostnader hänförliga till emission	-	-	-	-26	-	-26
Kostnader hänförliga till optionsprogram	-	-	-	-	2 978	2 978
Fond för utvecklingsutgifter	-	-	20 325	-	-20 325	0
Årets resultat	-	-	-	-	-21 561	-18 585
Eget kapital 30 juni 2020	647	30	27 221	73 327	-64 150	37 073

Moderbolagets kassaflödesanalys

Belopp i Tkr	Not	2019/2020	2018/2019
Den löpande verksamheten			
Resultat före finansiella poster		-21 547	-1 921
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet:	14	5 885	1 227
Erlagd ränta		-14	-173
		-15 676	-866
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning/minskning rörelsefordringar	9	-5 754	1 757
Ökning/minskning rörelseskulder	10, 12	43 291	7 811
		21 860	8 701
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	7	-23 184	-4 210
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	8	-948	-106
Investeringar i dotterbolag		-118	-50
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	9	-477	0
		-24 727	-4 365
Finansieringsverksamheten			
Ökning/minskning övriga finansiella skulder		0	3 160
Nyemission		16 000	0
		16 000	3 160
		13 133	7 496
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		7 500	4
Likvida medel vid årets slut		20 633	7 500

Noter

NOT 1 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor (SEK) och samtliga redovisade belopp är i tusental kronor (Tkr) om ej annat anges.

Allmänna redovisningsprinciper

Quickbit eu AB (publ):s årsredovisning och koncernredovisning har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade i jämförelse med föregående år.

Värderingsprinciper mm

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Utländsk valuta

Monetära tillgångs- och skuldposter i utländsk valuta värderas till balansdagens kurs. Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

Koncernredovisning

Bolaget upprättar koncernredovisning. Uppgifter om koncernföretag finns i not 9. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör. Koncernens bokslut är upprättat enligt förvärvsmetoden. Förvärvstidpunkten är den tidpunkt då det bestämmande inflytandet erhålls. Identifierbara tillgångar och skulder värderas inledningsvis till verkliga värden vid förvärvstidpunkten. Minoritetens andel av de förvärvade nettotillgångarna värderas till verkligt värde. Goodwill utgörs av mellanskillnaden mellan de förvärvade identifierbara nettotillgångarna vid förvärvstillfället och anskaffningsvärdet inklusive värdet av minoritetsintresset och värderas initialt till anskaffningsvärdet. Mellanhavanden mellan koncernföretag elimineras i sin helhet. Dotterföretag i andra länder upprättar sin årsredovisning i utländsk valuta. Utländska dotterbolags tillgångar och skulder omräknas till balansdagens valutakurs och intäkter och kostnader omräknas till årets genomsnittskurs. De omräkningsdifferenser som uppkommer redovisas i koncernens egna kapital.

Intäkter

Försäljning av varor redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter. Företagsledningen har gjort bedömningen att Quickbit är huvudman, vilket innebär att intäkter från förmedlingstjänster och köp och sälj av kryptovaluta redovisas brutto.

Rapportering för verksamhetsgrenar och geografiska marknader

Koncernens verksamhetsgren utgörs av försäljning av kryptovaluta och förmedlingstjänster. Moderbolagets verksamhet är registrerat i Sverige och dotterföretaget på Gibraltor. Då alla intäkter genereras digitalt kan kunderna vara lokaliserade över hela världen. Bolaget har för närvarande en verksamhetsgren.

Ersättningar till anställda

Ersättning till anställda i form av löner, betald semester, betald sjukfrånvaro med mera samt pensioner redovisas i takt med intjänandet.

Avgiftsbestämda pensioner

Inom koncernen finns enbart avgiftsbestämda pensionsplaner. I avgiftsbestämda planer betalar företaget fastställda avgifter till en extern offentlig eller privat juridisk enhet som administrerar de framtida pensionsförpliktelserna. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser eller andra åtaganden när avgifterna väl är betalda.

Leasing - leasetagare

Alla leasingavtal har klassificerats som finansiella eller operationella leasingavtal. Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilka de risker och fördelar som är förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren. Ett operationellt leasingavtal är ett leasingavtal som inte är ett finansiellt leasingavtal. I moderbolaget har samtliga leasingavtal klassificerats som operationella leasingavtal.

Finansiella leasingavtal

Rättigheter och skyldigheter enligt finansiella leasingavtal redovisas som tillgång och skuld i balansräkningen. Vid det första redovisningstillfället värderas tillgången och skulden till det lägsta av tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileaseavgifterna. Utgifter som är direkt hänförliga till ingående och upplägg av leasingavtalet läggs till det belopp som redovisas som tillgång.

Efter det första redovisningstillfället fördelas minimileaseavgifterna på ränta och amortering av skulden enligt effektivräntemetoden. Variabla avgifter redovisas som kostnader det räkenskapsår de uppkommit.

Operationella leasingavtal

Leasingavgifterna enligt operationella leasingavtal, inklusive förhöjd förstagångshyra men exklusive utgifter för tjänster som försäkring och underhåll, redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Personaloptioner

Personaloptionsprogram avser kvalificerade personaloptioner som redovisas i balansräkningen under eget kapital och i resultaträkningen under personalkostnader. Kostnaden beräknas i enlighet med en graderad vesting modell.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skattesats i Gibraltar. Koncernens helägda dotterbolag i Gibraltar har under innevarande räkenskapsår uppfyllt etableringskrav enligt gällande krav. Koncernens vinst härrör sig från det helägda dotterbolaget i Gibraltar, bolaget beskattas med 10% i enlighet med lokal skattesats.

Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar. Avskrivning görs linjärt över den bedömda nyttjandetiden. Avskrivningstiden för internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar uppgår till fem år. Immateriella anläggningstillgångar består av internt upparbetade utvecklingsutgifter hänförliga till bolagets egenutvecklade plattform. Övriga immateriella anläggningstillgångar består av plattform och muukvara i samband med förvärv av dotterbolag. Övriga immateriella anläggningstillgångar skrivs av över fem år efter att tillgången börjat användas aktivt i respektive verksamhet.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet. Avskrivningstiden för materiella anläggningstillgångar uppgår till fem år.

Finansiella anläggningstillgångar

Finansiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde.

Nedskrivningsprövningar

Vid varje balansdag bedömer bolaget om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon av anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för samtliga anläggningstillgångar som är väsentliga. Exempel på indikationer på nedskrivningsbehov är negativa ekonomiska omständigheter eller ogynnsamma förändringar av branschvillkor i företag vars aktier bolaget investerat i. Nedskrivning för tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvär-

det av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. För tillgångar med rörlig ränta används den på balansdagen aktuella räntan som diskonteringsränta.

När det finns en indikation på att värdet av en tillgång har minskat, görs en prövning av nedskrivningsbehov. Har tillgången ett återvinningsvärde som är lägre än det redovisade värdet, skrivs den ner till återvinningsvärdet. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångarna på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter).

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

Varulager

Varulagret värderas till verkligt värde och består av kryptovalutor. Källa för värdering till verkligt värde görs till balansdagens kurs enligt Investing.com.

Kundfordringar och övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar kundfordringar och övriga fordringar, leverantörsskulder. Instrumenten redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod.

Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Moderbolaget

Andelar i koncernbolag

Aktier i koncernbolag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Det bokförda värdet prövas fortlöpande mot koncernbolagens koncernmässiga egna kapital. I de fall bokfört värde understiger koncernbolagens koncernmässiga värde sker nedskrivning som belastar resultaträkningen. I de fall en tidigare nedskrivning inte längre är motiverad sker återföring av denna

Nyckeltalsdefinitioner

Soliditet: Eget kapital och obeskatade reserver (med avdrag för uppskjuten skatt) i förhållande till balansomslutningen.

NOT 2 UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Styrelsen gör bedömningen att bolagets system borde ha en avskrivningsperiod på fem år. Det är vidare styrelsens uppfattning att samtliga kostnader för systemet skall balanseras och det aktiverade värdet kommer att kunna återvinnas framöver.

Styrelsen har gjort bedömningen att QuickbitQuickbit är huvudman, vilket innebär att intäkter från förmedlingstjänster och köp och sälj av kryptovaluta redovisas brutto.

Varulagret värderas till verkligt värde och består av kryptovalutor. Källa för värdering till verkligt värde görs till balansdagens kurs enligt Investing.com.

NOT 3 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Koncernen

Tkr	2019/2020	2018/2019
I nettoomsättningen ingår intäkter från:		
Försäljning av kryptovaluta och relaterade tjänster	4 614 105	2 353 917
Tjänster	–	–
Summa	4 614 105	2 353 917

Moderbolag

Tkr	2019/2020	2018/2019
I nettoomsättningen ingår intäkter från:		
Försäljning av kryptovaluta och relaterade tjänster	–	–
Koncerninterna tjänster	13 663	10 190
Summa	13 663	10 190

NOT 4 ARVODE OCH KOSTNADSERSÄTTNING TILL REVISORER

Koncernen

Tkr	2019/2020	2018/2019
PwC		
Revisionsuppdraget	830	341
Skatt	757	281
Övriga tjänster	1 149	67
Summa	2 736	689

Moderbolag

Tkr	2019/2020	2018/2019
PwC		
Revisionsuppdraget	830	341
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	997	281
Övriga tjänster	898	67
Summa	2 725	689

Kommentar

Med revisionsuppdrag avses granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning, övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagens revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

NOT 5 LÖNER, ANDRA ERSÄTTNINGAR OCH SOCIALA KOSTNADER

	Koncernen		Moderbolag	
	jul 2019– jun 2020	jul 2018– jun 2019	jul 2019– jun 2020	jul 2018– jun 2019
Medelantalet anställda				
Kvinnor	2	1	2	1
Män	14	3	11	3
Totalt	16	4	13	4
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader (Tkr)				
Löner och andra ersättningar	7 693	2 031	6 216	2 031
Sociala kostnader	2 325	629	2 261	629
Koncern totalt	10 018	2 660	8 477	2 660
Varav pensionskostnader ingående i sociala kostnader (Tkr)	528	0	528	0
Av koncernens pensionskostnader avsåg 167 Tkr (0) verkställande direktören.				
Könsfördelningen i företagsledningen företagsledning och styrelse				
Män	5	3	5	3
Kvinnor	0	0	0	0
Övriga ledande befattningshavare				
Män	4	2	4	2
Kvinnor	1	0	1	0
Totalt	10	5	10	5

ERSÄTTNING TILL STYRELSELEDAMÖTER OCH ANDRA LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Styrelsen

Arvoden till styrelsens ordförande och styrelseledamöter utbetalas enligt årsstämans beslut. Inget styrelsearvode utbetalas till verksställande direktören eller till arbetstagarrepresentanter.

I enlighet med beslutet på årsstämman 18 december 2019 uppgår det sammanlagda arvodet för styrelseledamöter som valts på stämman till totalt 1 100 Tkr, beräknat på årsbasis. Av detta belopp utgår 300 Tkr till styrelseordföranden (Sven Hattenhauer) och 200 Tkr vardera till övriga ledamöter i styrelsen (Johan Lund, Scott Wilsson, Lars Melander, Anders Lindell (avgick under året) och Mathias Jonsson Van Huuksloot (valdes in under året)).

Ersättning och andra förmåner hänförliga till juli 2019–juni 2020

Tkr	Fast lön/ styrelse- arvode	Andra förmåner	Pensions- kostnader
Styrelseordförande	300		
Övriga styrelseledamöter	527		
Verkställande direktör	1 269	71*	167
Övriga ledande befattningshavare**	2 952	0	175

Summa

*Avser förmånsbil

**Avser följande personer: Jörgen Eriksson, Minou Britmer, Simon Afewerki, Ejub Bivic och Johan Björklund

Ersättning och andra förmåner hänförliga till juli 2018–juni 2019

Tkr	Fast lön/ styrelse- arvode	Andra förmåner	Pensions- kostnader
Styrelseordförande	200		
Övriga styrelseledamöter	673		
Verkställande direktör	1 156		

Summa

NOT 6 BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGS- ARBETEN

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Ingående anskaffningsvärden	18 384	14 014
Årets aktiverade utgifter, inköp	22 449	4 370
Genom förvärv av dotterbolag	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	40 833	18 384
Ingående avskrivningar	-4 143	-970
Årets avskrivningar	-4 614	-3 173
Omräkningsdifferenser	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-8 757	-4 143
Utgående restvärde enligt plan	32 075	14 241

Tkr	2019/2020	2018/2019
Moderbolag		
Ingående anskaffningsvärden	8 624	4 414
Årets aktiverade utgifter, inköp	23 184	4 210
Genom förvärv av dotterbolag	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	31 808	8624
Ingående avskrivningar	-1 728	-504
Årets avskrivningar	-2 756	-1 224
Omräkningsdifferenser	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-4 484	-1 728
Utgående restvärde enligt plan	27 324	6896

NOT 7 ÖVRIGA IMMATERIELLA ANLÄGGNINGS- TILLGÅNGAR

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Ingående anskaffningsvärden		
Årets inköp	39 397	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	39 397	0
Ingående avskrivningar	0	0
Årets avskrivningar	0	0
Omräkningsdifferenser	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	0	0
Utgående restvärde enligt plan	39 397	0

NOT 8 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Ingående anskaffningsvärden	106	0
Inköp	983	106
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 089	106
Ingående avskrivningar	-4	0
Årets avskrivningar	-153	-4
Utgående ackumulerade avskrivningar	-157	-4
Utgående restvärde enligt plan	932	102

Tkr	2019/2020	2018/2019
Moderbolag		
Ingående anskaffningsvärden	106	0
Inköp	948	106
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 054	106
Ingående avskrivningar	-4	0
Årets avskrivningar	-152	-4
Utgående ackumulerade avskrivningar	-156	-4
Utgående restvärde enligt plan	898	102

NOT 9 ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR, DEPOSTIONER

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Koncernen		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	73	73
Tillkommande fordringar	2 446	-
Avgående fordringar, amorteringar	-73	-
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	2 446	73
Utgående redovisat värde	2 446	73

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Moderbolag		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	73	73
Tillkommande fordringar	550	-
Avgående fordringar, amorteringar	-73	-
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	550	73
Utgående redovisat värde	550	73

NOT 10 ÖVRIGA FORDRINGAR

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Deponerade säkerheter	110 123	42 306
Övriga kortfristiga fordringar	11 543	1 059
Summa	121 666	43 365

Tkr	2019/2020	2018/2019
Moderbolag		
Deponerade säkerheter	-	-
Övriga kortfristiga fordringar	2 918	1 059
Summa	2 918	1 059

NOT 11 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Koncernen		
Förutbetalda hyror	459	-
Övriga poster	2 912	9
Summa	3 371	9

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Moderbolag		
Förutbetalda hyror	455	-
Övriga poster	2 905	4
Summa	3 360	4

NOT 12 AKTIEKAPITAL

	30 juni 2020	30 juni 2019
Antal aktier	64 716 250	59 716 250
Kvotvärde	0,01 kr	0,01 kr

NOT 13 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Koncernen		
Upplupna räntekostnader	34	20
Upplupna semesterlöner	791	186
Upplupna sociala avgifter	248	59
Övriga poster	2 373	1 122
Summa	3 446	1 387

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Moderbolag		
Upplupna räntekostnader	34	20
Upplupna semesterlöner	791	186
Upplupna sociala avgifter	248	59
Övriga poster	1 736	1 122
Summa	2 809	1 387

NOT 14 JUSTERINGAR FÖR POSTER SOM INTE INGÅR I KASSAFLÖDE, MM

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Reservering av deponerade säkerheter	12 976	
Avskrivningar	4 614	3 176
Summa justeringar	17 590	3 176

Tkr	2019/2020	2018/2019
Moderbolag		
Avskrivningar	2 908	1 227
Övriga poster	2 977	
Summa justeringar	5 885	1 227

NOT 15 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

Tkr	Koncernen		Moderbolag	
	2019/2020	2018/2019	2019/2020	2018/2019
Aktuell skatt	-11 613	-8 973	-	-8 973
Uppskjuten skatt	-	-	-	-
Skatt på årets resultat	-11 613	-8 973	0	-8 973

Tkr	Koncernen		Moderbolag	
	2019/2020	2018/2019	2019/2020	2018/2019
Redovisat resultat före skatt	95 204	47 979	-21 561	-2 094
Skatt beräknad enligt gällande skattesats i Sverige	-20 346	-10 555	4 641	461
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	-129	-14	-129	-14
Skatteeffekt av skattemässiga underskott där ingen skattefordran redovisas	-	-	-4 481	-
Skatteeffekt av nyttjade skattemässiga underskott	-	1 596	-	1 596
Effekt av CFC beskattning	-	-	-	-10 094
Skillnad skattesats Sverige ch Gibraltar	8 604			
Redovisad skattekostnad	-11 613	-8 973	0	-8 973

Kommentar

Koncernen har endast haft en redovisad vinst i Quickbit Ltd, lokaliserat i Gibraltar, under innevarande räkenskapsår. Då bolaget uppfyller samtliga etableringskrav beskattas bolaget innevarande år i enlighet med lokal skattesats.

NOT 16 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

Specifikation av moderföretagets och koncernens innehav av andelar i koncernföretag

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Koncernen	Org nr	Säte	Kapitalandel (%)	
Quickbit Ltd	116667	Gibraltar	100	
Quickbit Option AB	559201-0366	Stockholm	100	
Quickbit OÜ	12848586	Tallin	100	

Moderbolag	Kapitalandel, %	Rösträttsandel, %	Antal aktier	Bokfört värde 30 juni 2020
Quickbit Ltd	100	100	2 000	9 600
Quickbit Option AB	100	100	1 000	50
Quickbit OÜ	100	100	0	40 206
Summa				49 856

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	-	-
Inköp av andelar	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	0	0
Utgående redovisat värde	0	0

Tkr	2019/2020	2018/2019
Moderbolag		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	9 650	9 600
Inköp av andelar	40 206	50
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	49 856	9 650
Utgående redovisat värde	49 856	9 650

NOT 17 FÖRSLAG TILL DISPOSTION AV RESULTATET

Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel:

Tkr	
Överkursfond	73 327
Balanserade vinstmedel	-42 591
Årets vinst	-21 561
Summa	9 175
Styrelsen föreslår att vinstmedlen disponeras så att i ny räkning överförs	9 175
	9 175

NOT 18 STÄLLDA SÄKERHETER

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Koncernen		
Ställda säkerheter	Inga	Inga
Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Moderbolag		
Ställda säkerheter	Inga	Inga

NOT 19 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Koncernen		
Eventualförpliktelser	Inga	Inga
Tkr	30 juni 2020	30 juni 2019
Moderbolag		
Eventualförpliktelser	Inga	Inga

NOT 20 VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RÄKENSKAPSÅRETS UTGÅNG

- Quickbit har tagit beslut att avsluta samarbetet med Northern Voucher Systems samt dess underleverantör som sedan Quickbit grundades varit bolagets huvudsakliga partners för inlösen av korttransaktioner. Quickbit kommer framöver att samarbeta med andra partners för inlösen av korttransaktioner, exempelvis det brittiska bolaget Decta Limited. Dessa förändringar gäller från och med den 31 augusti 2020. De finansiella effekterna av dessa förändringarna inkluderar främst att Quickbit från och med 1 september 2020 inte längre gör några avsättningar av likvida medel till den så kallade rullande reserven.
- Styrelsen i Quickbit har tagit beslut om att byta redovisningsstandard från K3 till IFRS. Bytet träder i kraft från och med första kvartalet i det brutna räkenskapsåret 2020/2021. Motiven till bytet är att bolaget ska uppfylla de krav på redovisningsstandard som en notering av bolagets aktie på en reglerad handelsplats kräver samt att öka jämförbarheten med andra noterade bolag som redan tillämpar IFRS. Byte av redovisningsstandard påverkar främst redovisning av operationella leasingavtal i koncernens balansräkning. Övergången till IFRS medför inga materiella finansiella effekter. Quickbit kommer inte att tillämpa några undantag i samband med konverteringen till IFRS.

NOT 21 OPERATIONELL LEASING

Tkr	2019/2020	2018/2019
Koncernen		
Framtida minimileaseavgifter, som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal:		
Förfaller till betalning inom ett år	2 007	156
	2 007	156
Under perioden kostnadsförda leasingavgifter	2 097	247

Tkr	2019/2020	2018/2019
Moderbolag		
Framtida minimileaseavgifter, som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal:		
Förfaller till betalning inom ett år	1 714	156
	1 714	156
Under perioden kostnadsförda leasingavgifter	1 942	220

NOT 22 FÖRVÄRV AV BITRATE INVEST OÜ

Den 28 februari 2020 förvärvade Quickbit eu AB samtliga aktier i Bitrate Invest OÜ. Genom förvärvet får QuickBit tillgång till strategiska tillgångar som stärker bolagets position inom marknaden för betalningslösningar inom kryptovalutor. Den huvudsakliga tillgången avser Bitcoin Purser, en mjukvara och plattform som används för att skapa digitala plånböcker (e-wallets). QuickBit får även tillgång till licenser för att förvara kunders kryptovaluta (custody) samt en licens för att genomföra växlingstransaktioner mellan traditionell valuta och kryptovaluta.

Köpeskillingen uppgår totalt till 40,1 MSEK. Förvärvet tillträd- des 1 april 2020. Säljare av BitRate OÜ var CryptoPurser OÜ som ägs av Mathias Jonsson Van Huuksloot som valdes in i styrelsen för Quickbit den 23 juni 2020. Mathias Jonsson Van Huuksloot kommer att erhålla 3 000 000 aktier i form av köpeskillning samt eventuell tilläggsköpeskil- ling. Köpeskillingen utbetalas till CryptoPurser OÜ.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3), respektive god redovisningssed. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 2 november 2020. Koncernens resultat- och balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 30 november 2020.

Stockholm, den 2 november 2020

Sven Hattenauer
Styrelseordförande

Mathias Jonsson van Huuksloot
Styrelseledamot

Johan Lund
Styrelseledamot

Lars Melander
Styrelseledamot

Scott Wilson
Styrelseledamot

Serod Nasrat
Verkställande Direktör

Vår revisionsberättelse har avgivits den 2 november 2020
PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Quickbit eu AB (publ),
org.nr 559066-2093

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Quickbit eu AB (publ) för räkenskapsåret 1 juli 2019 till 30 juni 2020. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 23–48 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 30 juni 2020 och av dessas finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–22 respektive 52–63. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Quickbit eu AB (publ) för räkenskapsåret 1 juli 2019 till 30 juni 2020 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman behandlar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisions sed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 2 november 2020

PricewaterhouseCoopers AB

Johan Engstam
Auktoriserad revisor

Styrelse

Enligt rådande bolagsordning skall styrelsen bestå av lägst tre och högst tio ledamöter med högst tre styrelsesuppleanter. Styrelseledamöterna och styrelsesuppleanterna väljs årligen på årsstämma för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Vid utgången av räkenskapsåret 2019/2020 bestod styrelsen av fem ordinarie ledamöter.



Sven Hattenhauer
Styrelseordförande

Född: 1960

Ledamot sedan: 2018

Utbildning: Diplomerad marknadsekonom DIHM

Övriga uppdrag: Styrelseordförande Conax Group AB samt styrelseledamot Saray Homes AB

Antal aktier*: 105 000 aktier privat och via bolag



Mathias Jonsson van Huuksloot
Styrelseledamot

Född: 1972

Ledamot sedan: 2020

Utbildning: Kurser inom juridik och företagsekonomi vid Folkuniversitetet i Göteborg

Övriga uppdrag: General Partner Aurentum I, CEO Bullet Capital AG samt grundare och ägare J. van Huuksloot Asset Management B.V.

Antal aktier*: 10 653 425 aktier indirekt via bolag

* Aktieinnehav per 30 september 2020.



Johan Lund
Styrelseledamot

Född: 1976

Ledamot sedan: 2018

Utbildning: Finance and Business Law, Stockholm Universitet samt Business Law, Tax Law, Lund Universitet

Övriga uppdrag: VD samt styrelseledamot i FrontOffice Nordic AB, styrelseledamot i Intergiro International Stockholm AB, 180 Affärsutveckling AB, AktieBolaget Förvaltab i Stockholm, Stoc-kaboo AB, Konkurs punktse Sverige AB, FrontOffice Ventures AB samt VD i The Great Wild AB

Antal aktier*: 1 250 000 aktier privat samt 5 898 000 aktier indirekt via FrontOffice Nordic AB



Lars Melander
Styrelseledamot

Född: 1962

Ledamot sedan: 2019

Utbildning: Masterutbildning i personligt ledarskap, IHM Business School, Företagsledning för economichefer, Handelshögskolan i Stockholm, Koncernredovisning, Företagsekonomiska Institutet, Kurser i företagsekonomi och handelsrätt, Stockholms Universitet, Civilekonom, ekonomlinjen Stockholms Universitet, redovisning & revision.

Övriga uppdrag: Lars Melander AB, egen konsultverksamhet riktad mot den finansiella sektorn med uppdrag bland annat som projektledare för förändringsarbete inom regelverk, IT och affärsutveckling. Styrelseordförande sedan 2017 i fondbolaget ISEC Services AB.

Antal aktier*: 90 000 aktier privat



Scott Wilson
Styrelseledamot

Född: 1957

Ledamot sedan: 2019

Utbildning: University of Toronto, Toronto Canada Bachelor of Commerce B.Comm, Canada Management Accountants, Toronto Canada CMA accounting designation

Övriga uppdrag: Styrelseordförande Sepaga EMI limited samt egen konsultverksamhet som strategisk managementkonsult.

Antal aktier*: 0 aktier

Ledning

Från och med den 1 mars 2020 består Quickbits bolagsledning av sex funktioner. Vid utgången av räkenskapsåret 2019/2020 ingick fem personer i bolagsledningen. Ejub Bivic innehar, vid sidan av sin ordinarie roll som Chief Product Officer (CPO), även rollen som tillförordnad Chief Technology Officer (CTO).

Verkställande direktören (VD) utses av styrelsen och leder verksamheten i enlighet med de instruktioner som styrelsen har antagit samt ansvarar för den löpande förvaltningen av bolagets och koncernens verksamhet enligt aktiebolagslagen. Styrelsen utvärderar fortlöpande VD:s uppgifter och arbete. VD utser medlemmar till bolagets ledning.



Serod Nasrat
Verkställande direktör

Född: 1986

Anställd sedan: 2018

Utbildning: State University of New York at Albany, Bachelor of Science (BSc), Business Administration: Finance and Information Technology Management

Väsentliga uppdrag utanför bolaget: Styrelseledamot Razo Group AB och Razo AB

Antal aktier*: 300 000 aktier privat



Simon Afeworki
Head of Finance

Född: 1985

Anställd sedan: 2019

Utbildning: State University of New York at Albany, Bachelor of Science (BSc) in Finance and Accounting

Väsentliga uppdrag utanför bolaget: –

Antal aktier*: 66 571 aktier privat

* Aktieinnehav per 30 september 2020.



Minou Britmer
Head of Accounting

Född: 1990

Anställd sedan: 2019

Utbildning: Redovisningsekonom Göteborgs högskola, National Training tax school, New Jersey samt koncernredovisning Wolters Kluwer.

Väsentliga uppdrag utanför bolaget: –

Antal aktier*: 16 112 aktier privat



Ejub Bivic
Chief Product Officer (CPO), Tillförordnad Chief Technology Officer (CTO)

Född: 1990

Anställd sedan: 2019

Utbildning: Företagsekonomi Stockholms Universitet

Väsentliga uppdrag utanför bolaget: –

Antal aktier*: 0 aktier



Johan Björklund
Chief Compliance Officer

Född: 1990

Anställd sedan: 2020

Utbildning: Master of Laws från Uppsala Universitet

Väsentliga uppdrag utanför bolaget: –

Antal aktier*: 0 Aktier

Aktien och ägarna

Quickbits aktie är sedan 11 juli 2019 noterad på Nordic Growth Market Nordic SME. Noteringskursen var 3,20 kronor och sista betalkursen den 30 juni 2020 för aktien var 9,00 kronor, en uppgång med drygt 281 procent sedan noteringen. Från och med de 27 november 2019 ingår Quickbits aktie i indexet MSCI World Micro Cap.

Aktieägare

Den 30 september 2020 hade Quickbit eu AB (publ) 7 987 (5 619) aktieägare, en ökning med cirka 42 procent jämfört med ett år tidigare. Vid samma datum svarade de tio största ägarna för 55,2 procent av rösterna och aktiekapitalet. Mathias Jonsson van Huuksloot var, genom bolag, den 30 september 2020 Quickbits största aktieägare med ett innehav som representerade 15,7 procent av de totala rösterna och aktiekapitalet i bolaget.

Omsättning och kursutveckling

Under perioden från noteringen den 11 juli 2019 till den 30 juni 2020 omsattes på NGM SME 245 409 823 Quickbit-aktier, motsvarande cirka 380 procent av totalt antal aktier vid slutet av perioden. Det totala värdet av samtliga transaktioner uppgick till drygt 2 980 miljoner kronor. Högsta betalkurs under perioden från noteringen till 30 juni 2020 var 20,50 kr den 16 augusti 2019 och lägsta betalkurs var 6,20 kr den 11 juli 2019. Under perioden från noteringen den 11 juli 2019 till den 30 juni 2020 steg Quickbits aktiekurs med drygt 281 procent.

Aktiekapital och kapitalstruktur

Aktiekapitalet i Quickbit uppgick per den 30 juni 2020 till 647 162,50 kronor. Antalet aktier uppgick per den 30 juni 2020 till 64 716 250 stycken, motsvarande ett kvotvärde per aktie om 0,01 kronor.

Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet vara lägst 500 000 kronor och högst 2 000 000 kronor, fördelat på lägst 50 000 aktier och högst 200 000 000 aktier.

Teckningsoptioner

En teckningsoption är ett värdepapper som ger ägaren rätt att i framtiden köpa aktier i bolaget till ett i förväg bestämt pris. Quickbit har emitterat totalt 20 859 125 teckningsoptioner av serie 1 med ett potentiellt kapitaltillskott om ca 66,7 Mkr vid full inlösen.

Innehavaren av en teckningsoption serie 1 har rätt att teckna en ny aktie för varje teckningsoption till en kurs om 3,20 kronor. Teckning ska ske under perioden 1–31 december 2020. Om samtliga innehavare av teckningsoption serie 1 väljer att utnyttja rätten att konvertera dessa till aktier tillförs Quickbit totalt 66,7 miljoner kronor.

Största aktieägare per 30 september 2020

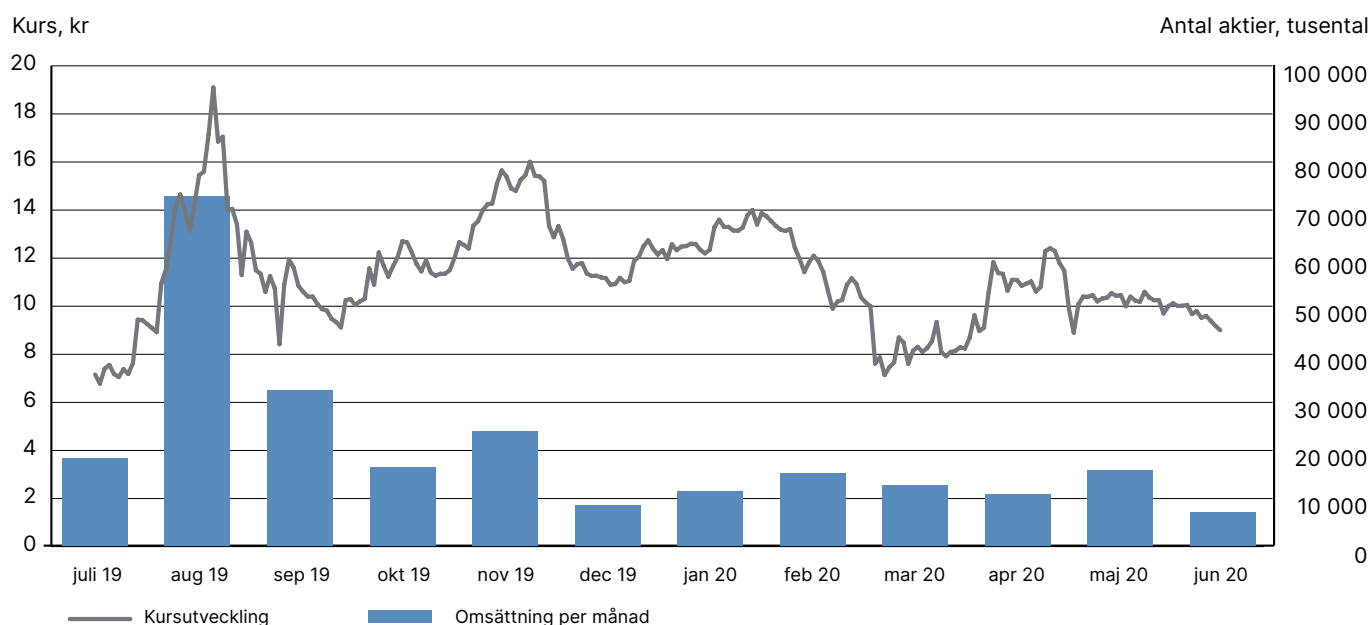
Aktieägare	% av aktier	Antal aktier
Mathias Jonsson van Huuksloot, genom bolag	15,7%	10 653 425
Avanza Pension	8,6%	5 824 276
Front Ventures AB	7,8%	5 297 450
Intergiro Intl AB	5,3%	3 563 402
Abelco Investment Group AB	5,2%	3 553 321
Nordnet Pensionsförsäkring	4,2%	2 813 450
Per Öberg, via Coeli Wealth Management	3,0%	2 000 000
Ken Lennaård	2,0%	1 350 000
Alexander Hansson Mihas	1,7%	1 174 992
Erik Ahrsjö, privat och genom bolag	1,7%	1 137 238
De 10 största ägarna	55,2%	37 367 554
Övriga ägare	44,8%	30 348 696
TOTALT ANTAL AKTIER	100,0%	67 716 250

Ägarkategoriernas innehav

Innehav, antal aktier	Antal ägare	Totalt antal aktier	% av aktier
1-500	4 179	693 381	1,02
501-1000	1 144	901 154	1,33
1 001-5 000	1 763	4 187 469	6,18
5 001-10 000	423	3 123 566	4,61
10 001-15 000	151	1 881 931	2,78
15 001-20 000	83	1 477 339	2,18
20 001 -	244	55 451 410	81,89
TOTALT	7 987	67 716 250	100

Aktiekapitalets utveckling

Datum (registrering)	Händelse	Förändring antal aktier	Förändring aktiekapital	Kvotvärde (kr/aktie)	Totalt antal aktier	Aktiekapital (kr)
13 juni 2016	Nybildning	500 000	500 000	1	500 000	500 000
27 mars 2017	Aktiesplit 1:10	4 500 000	0	0,1	5 000 000	500 000
3 juli 2017	Nyemission	196 625	19 662,50	0,1	5 196 625	519 662,50
4 aug 2017	Nyemission	37 500	3 750	0,1	5 234 125	523 412,50
26 okt 2017	Aktiesplit 1:10	47 107 125	0	0,01	52 341 250	523 412,50
9 feb 2018	Nyemission	1 400 000	14 000	0,01	53 741 250	537 412,50
29 mars 2018	Nyemission	600 000	6 000	0,01	54 341 250	543 412,50
12 juni 2018	Nyemission	4 000 000	40 000	0,01	58 341 250	583 412,50
20 mars 2019	Nyemission	1 375 000	13 750	0,01	59 716 250	597 162,50
23 sep 2019	Spridningsemision	5 000 000	50 000	0,01	64 716 250	647 162,50



Investor relations 2019/2020

Under räkenskapsåret 2019/2020 genomfördes en rad aktiviteter för att öka kvaliteten på kapitalmarknadskommunikationen. Syftet var att öka transparensen och förståelsen för Quickbits verksamhet. Bland de genomförda åtgärderna kan nämnas en ny Investor Relations webbplats, nya mer omfattande finansiella rapporter samt att en dedikerad Investor Relations funktion etablerades.

Årets bästa börsintroduktion

Tidningen Affärsvärldens IPO-guide utser årligen de bästa börsintroduktionerna i ett antal kategorier. Quickbit vann i kategorin "Bäst kursutveckling" i klassen Småbolag. Priset Årets IPO delas varje år ut pris till de bästa börsnoteringarna,

de bästa rådgivarna och de bästa aktielistorna. Pristagare utses i kategorierna Kursutveckling och Kvalitet fördelat på tre storleksklasser: Miljardbolag, Småbolag och Mikrobolag.



Quickbit vann priset för Årets IPO 2019 i kategorin "Bäst kursutveckling" i klassen småbolag.

IR-policy och kommunikation

Quickbits informationsgivning till kapitalmarknaden måste ta hänsyn till en mängd lagar och regler, bland annat svensk och EU-rättslig lagstiftning, Nordic Growth Markets informationsregler, Finansinspektionens föreskrifter samt allmänt erkänd praxis. För att säkerställa att detta följs har Quickbits styrelse antagit en policy för investerarrelationer (IR-policy). Syftet med Quickbits kommunikation med kapitalmarknaderna är att öka kunskapen och förståelsen för bolaget och dess verksamhet. En väl fungerande kommunikation bör över tiden skapa förutsättningar för en rättvisande värdering av Quickbit och reducera riskpremien för bolagets aktie, vilket skapar värde för bolagets ägare. Målsättningen med Quickbits IR-arbete är att alltid hålla kapitalmarknaden informerad om bolagets verksamhet och framtidsutsikter så att priset på aktien återspeglar företagets värden och långsiktiga potential.

Quickbit kommenterar aldrig rykten, bolagets aktiekurs, våra ägares verksamhet eller värderingen av bolaget.

Finansiella rapporter och årsstämma

Quickbits delårsrapporter publiceras som regel i god tid innan kl. 09:00. Bolagets finansiella kalender för nästkommande räkenskapsår publiceras i samband med delårsrapporten för tredje kvartalet.

Årsstämma 2020	30 november 2020
Delårsrapport andra kvartalet (oktober–december)	10 februari 2021
Delårsrapport tredje kvartalet (januari–mars)	12 maj 2021
Bokslutskommuniké 2020/2021	11 augusti 2021

Prognoser

Quickbit har som grundregel att inte lämna prognoser över hur omsättning eller lönsamhet kommer att utvecklas. Men om resultatet oväntat väsentligen skulle förändras ska Quickbit överväga att omedelbart offentliggöra förändringen så snart den är känd och bekräftad. I det fall att Quickbit väljer att lämna prognos eller annan framåtblickande information så ska den lämnas på ett tydligt och enhetligt sätt. Underliggande antaganden ska beskrivas tydligt för att marknaden på ett bra sätt ska kunna bedöma prognosens förutsättningar. Det ska också framgå vilken tidsperiod som prognosen avser.

Personer med insynställning

Personer i ledande ställning hos Quickbit och personer eller juridiska enheter som är nära associerade med dem har en skyldighet att underrätta Quickbit och Finansinspektionen om varje transaktion relaterad till förändringar av deras innehav av Quickbit-aktier. Denna skyldighet uppkommer när det totala värdet av förändringen uppnår 5 000 euro eller mer under ett kalenderår enligt Europaparlamentets och Rådets förordning om marknadsmissbruk. Quickbit är skyldiga, precis som alla noterade bolag, att föra en förteckning, loggbok, över personer som är anställda eller har uppdrag för bolaget och som har tillgång till insiderinformation som rör Quickbit. Dit kan höra insynspersoner, men även andra personer som har tagit del av insiderinformation. Quickbit för loggbok för varje finansiell rapport eller pressmeddelande där informationen kan vara kurspåverkande.

Tysta perioder

Quickbit tillämpar en tyst period på 30 kalenderdagar före publicering av delårsrapporter. Under denna period träffar, normalt sett, inte bolagets representanter finansiell media, analytiker eller investerare. Dock, under denna period måste regulatoriska pressmeddelanden fortfarande publiceras enligt vad som stipuleras i Marknadsmissbruksdirektivet (MAR).

Under räkenskapsåret 2020/2021 faller de tysta perioderna in enligt följande:

12 oktober–10 november	(Q1 2020/2021)
10 januari–9 februari	(Q2 2020/2021)
11 april–11 maj	(Q3 2020/2021)
12 juli–10 aug	(Bokslutskommuniké 2020/2021)

Pinpoint

Quickbit inledde i september 2020 ett samarbete med Pinpoint Estimates. Pinpoint är en öppen plattform för användare att göra estimat på noterade bolag och sammanställer hela marknads förväntningar gällande exempelvis försäljning och vinst inför delårsrapporter. Genom samarbetet med Pinpoint kan Quickbits aktieägare och andra intresserade lämna sina estimat avseende hur omsättning och resultat per aktie har utvecklats. Dessa estimat kan lämnas för varje delårsperiod samt helår. Genom att bidra med sina estimat får användare även ta del av andras förväntningar samt ett viktat snittvärde (konsensusestimater) som tas fram med hjälp av Pinpoints algoritmer.

Att få ta del av marknads förväntningar inför bolagets delårsrapporter och hur dessa eventuellt förändras efter att den aktuella rapporten har publicerats ger värdefulla insikter till Quickbit om hur marknaden tolkar kommunikationen samt hur denna eventuellt kan förbättras eller förändras. Samarbetet med Pinpoint är också ett led i en ökad transparens och en del i att erbjuda en högkvalitativ Investor Relations och på samma gång en värdefull service till aktieägarna.

Vanliga frågor

Nedan återfinns de vanligaste frågorna som aktieägare och andra intressenter ställt till bolaget under räkenskapsåret 2019/2020 och svaren på dessa. Frågorna listas inte i någon rangordning.

Kan ni inte byta handelsplats till Nasdaq så att institutioner kan investera i er aktie?

Frågor kring ett eventuellt listbyte är ett beslut för vår styrelse. I det fall att styrelsen tar beslut att ansöka om notering av bolagets aktie på en annan handelsplats så kommer det att meddelas samtliga aktieägare vid ett och samma tillfälle genom regulatoriskt pressmeddelande.

Tyvärr är det ett ganska utbrett missförstånd att en mängd stora fonder per automatik kommer att investera i Quickbit om bolagets aktie noteras på en reglerad handelsplats, exempelvis Nasdaq Stockholm. De institutioner som vill investera i Quickbit kan göra det ändå, fast aktien är noterad på NGM SME. Att institutioner ska investera i Quickbit är alltså inte i första hand en fråga om handelsplats, utan hur attraktivt investeringscasen är samt en rad andra faktorer. Så är fallet alltid för alla bolag – oavsett var deras aktie är noterad. Det finns många bolag som är noterade på exempelvis Nasdaq Stockholm som inte har några institutionella ägare.

Att byta handelsplats är också i stort sett ett en lika omfattande och tidskrävande process som en börsnotering. Exempelvis så ska nya rutiner och processer för bolagsstyrning och intern kontroll införas, en hållbarhetsredovisning ska tas fram samt att bolaget måste redovisa enligt standarden IFRS för att nämna några saker. Allt detta måste vara på plats innan bolaget ens kan ansöka om notering på en reglerad handelsplats.

Varför kommunicerar ni inte oftare?

Quickbit kommunicerar alltid då det finns något att kommunicera. Bolaget bedriver ett långsiktigt och målinriktat arbete för att stärka Quickbits varumärke. Detta görs i flera olika kanaler mot olika målgrupper. Exempel på detta är Quickbit Card och Quickbit App ska lanseras. Ett annat exempel på långsiktigt varumärkesbyggande är att stärka Quickbits arbetsgivarvarumärke. Med andra ord, vad gäller icke-kurspåverkande information så har Quickbit större frihetsgrad att välja hur denna information ska paketeras och när den ska kommuniceras.

Hur den kurspåverkande informationen ska hanteras bestäms av de informationsregler som Quickbit är skyldiga att följa då bolagets i och med noterignen på NGM SME. Regelverket i sin helhet finns att tillgå på NGM:s webbplats.

I korthet säger dessa regler att Quickbit är skyldiga att offentliggöra kurspåverkande information när den uppstår, Quickbit kan alltså inte välja tidpunkt att offentliggöra denna information. Offentliggörande ska ske via pressmeddelande så att alla får samtidig tillgång till denna information.

Kan ni skicka ut ett pressmeddelande för att få upp kursen?

Nej, Quickbit kommer inte att skicka ut ett pressmeddelande endast i syfte att få upp kursen på bolagets aktie. Reglerna när

bolaget är skyldigt att skicka ut ett regulatoriskt pressmeddelande beskrivs i svaret till frågan ovan. Det är viktigt att komma ihåg att Quickbits huvuduppgift är att arbeta fokuserat med att utveckla verksamheten så att omsättning och lönsamhet utvecklas positivt över tid, vilket kommuniceras löpande genom delårsrapporterna. En högre värdering är en effekt av att verksamheten utvecklas positivt över tid och att Quickbit kommunicerar detta på ett tydligt sätt. Vad aktiekursen vid varje tillfälle står i kan, och ska, bolaget alltså inte styra över. Det är investerarnas uppgift. Alla privatpersoner och institutioner som har möjlighet och intresse är fria att köpa och sälja aktier i Quickbit precis så som de vill. Det är balansen mellan efterfrågan och utbud på Quickbits aktier som avgör vad priset på aktien blir vid varje givet tillfälle.

Ska ni inte köpa tillbaka egna aktier?

Det regelverk Quickbit lyder under som noterat bolag på NGM Nordic SME säger att bolaget ej kan återköpa egna aktier, vilket är detsamma för alla oreglerade marknadsplatser.

Kommer ni att ge en aktieutdelning?

Aktieutdelning är en fråga för styrelsen samt årsstämman. Det innebär att det är styrelsen som föreslår aktieutdelning för årsstämman. Det är sedan upp till årsstämman, alltså alla närvarande och röstberättigade aktieägare, att besluta om detta. I det fall att styrelsen föreslår aktieutdelning för årsstämman kommer detta att publiceras i kallelsen.

Hur kommer lönsamheten att utvecklas under nästa kvartal?

Frågor som rör omsättning, lönsamhet och annan väsentlig information som rör bolagets verksamhet (så kallad insiderinformation) som inte är offentligt publicerad måste, enligt regelverket, offentliggöras genom regulatoriska pressmeddelanden. Detta för att alla aktieägare ska få tillgång till informationen på samma gång. Quickbit kan därför inte, vid något tillfälle, delge icke-offentliggjord information till enskilda aktieägare eller någon annan extern person.

Kommer er storägare att köpa fler aktier?

Quickbit kan inte kommentera vad bolagets ägare har för planer, det har inte med Quickbits verksamhet att göra. Alla frågor som rör ägarnas verksamhet måste ställas direkt till dem. Våra största ägare är representerade i styrelsen och fokuserar på långsiktiga strategiskt viktiga frågor för att utveckla verksamheten i rätt riktning. Alla beslut ägarna tar kring sitt aktieinnehav är inget de delger bolagets ledning, vilket de inte heller bör göra. Samtliga insynspersoner (där styrelseledamöter ingår) måste dock enligt gällande regelverk kring insynsrapportering inom tre dagar anmäla alla förändringar i sitt eget och närståendes aktieinnehav.

Quickbit som investering

Quickbits aktie noterades på NGM SME den 11 juli 2019. Noteringskursen var 3,20 kronor och sista betalkursen den 30 juni 2020 för aktien var 9,00 kronor, en uppgång med drygt 281 procent sedan noteringen. Från och med den 27 november 2019 ingår Quickbits aktie i indexet MSCI World Micro Cap.

Sex skäl att investera i Quickbit

1) Stark och hållbar tillväxt i omsättning och lönsamhet

Det senaste räkenskapsåret fortsatte omsättningen att nästan fördubblas från cirka 2,3 miljarder kronor till att vid slutet av året summera till drygt 4,6 miljarder kronor. Under det senaste året har samtidigt även bruttovinsten ökat med drygt 80 miljoner kronor till drygt 142 miljoner kronor. Även rörelseresultatet har fördubblats och uppgick vid årets slut till drygt 95 miljoner kronor.

2) Hög avkastning på eget kapital

Nyckeltalet avkastning på eget kapital visar hur hög avkastning aktieägarna har fått på sitt investerade kapital, det egna kapitalet, och därmed hur lönsamt bolaget är för dess aktieägare. För Quickbits del uppgick avkastningen på eget kapital under 2019/2020 till cirka 65 procent, vilket är en hög nivå för de flesta bolag – oavsett bransch.

3) Skalbar och lönsam affärsmodell

Quickbit har en lönsam och skalbar affärsmodell som tillåter en stark ökning av nettoomsättning och lönsamhet utan att större investeringar i verksamheten behöver göras. Affärsmodellen tillåter också geografisk expansion utan att större kostnader behöver tas för att anskaffa nya kunder på nya marknader och i nya marknadssegment.

4) Produktlanseringar befäster ledande marknadsposition

Quickbit arbetar fokuserat och målmedvetet på att ta fram, och lansera, nya lösningar och produkter i syfte att nå fler användare och ge Quickbit tillgång till en avsevärt större marknad. Lanseringen av fysiska och virtuella betalkort (Quickbit Card) samt en mobilapplikation (Quickbit App) är det första steget för en breddning av affärsmodellen som ytterligare förstärker Quickbits ledande position.

5) Kryptovaluta – framtidens betalmetod

Kryptovaluta är på stark frammarsch. Trenden mot ett ökat intresse och efterfrågan fortsätter. Fler och fler globala företag väljer att erbjuda kryptovaluta som betalmetod, vilket driver på en ökad användning. Medias intresse för kryptovaluta ökar och lagar och regler börjar successivt harmoniseras. Allt pekar på att denna utveckling fortsätter. Quickbit är i centrum av denna utveckling.

6) Quickbit – enda noterade kryptobolaget i Sverige

Det finns idag närmare 900 bolag som är noterade på samtliga reglerade och oreglerade handelsplatser i Sverige. Av samtliga dessa bolag är Quickbit det enda bolag som är fullt exponerat mot kryptovaluta. En investering i Quickbit är alltså det enda alternativet för investerare som vill ha en exponering mot ett svenskt bolag vars framgång bygger på ökad användning av kryptovalutor.

Definitioner och begrepp

Denna rapport innehåller begrepp och finansiella mått som används för att följa upp, analysera och styra verksamheten samt att förse koncernens intressenter med finansiell information om koncernens finansiella ställning, resultat och utveckling. Nedan följer förklaringar av begrepp samt definitioner av de nyckeltal som används i årsredovisningen.

FÖRKLARINGAR AV BEGREPP

Denna rapport innehåller begrepp av teknisk art som är specifika för bolaget och den bransch som bolaget verkar inom. Nedan följer en lista över förklaringar av de mest centrala och frekventa begreppen.

Affiliate (Sv: introducentnätverk)

En aktör som, genom att driva trafik till Quickbit, öppnar uppkoppling mot en större mängd e-handlare.

Affiliate network manager

En juridisk person som hanterar en mängd affiliates (introducentnätverk) som marknadsför Quickbits tjänster via referenser, annonser, telemarketing eller andra sätt.

Blockchain (Sv: Blockkedja)

En distribuerad databas som lagras i många kopior – en på varje nod (dator) i ett peer-to-peer nätverk. Det är omöjligt att i efterhand manipulera databasens ändringshistorik.

Bolaget eller Quickbit

Avser Quickbit eu AB (publ) med organisationsnummer 559066-2093.

Chargeback (Sv: återkrav)

Händelse som inträffar då en kund bestrider en debitering och ber sin kortutgivare alternativt bank om en återbetalning. Specifikt är det omvändning av en tidigare utgående överföring av medel från konsumentens bankkonto, kreditkredit eller betalkort.

FIAT-valuta

Valuta som har upprättats som betalmedel genom en statlig reglering, exempelvis svenska kronor (SEK).

Know Your Customer (KYC)

Processen för ett företag att verifiera identiteten hos sina kunder och bedöma eventuella risker för olagliga avsikter för affärsrelationen eller transaktionen. Termen används också för att hänvisa till bankbestämmelser och bestämmelserna om penningtvätt som reglerar dessa verksamheter.

Kryptovalutor

Digital valuta utan centralt reglerande instans, där kryptografiska metoder används för att garantera transaktioner. Kryptovalutor ersätter en central reglerande instans med en distribuerad konsensus kring vilka transaktioner som utförts. Denna konsensus uppnås genom att blockkedjor genereras över ett peer-to-peer nätverk.

NGM SME

Den multilaterala handelsplattformen för notering och handel i aktier och aktierelaterade värdepapper tillhörande Nordic Growth Market NGM AB.

Peer-to-peer nätverk

Datornätverk av sammankopplade noder (datorer) där alla noder kan agera direkt mot alla andra. Det finns ingen central server utan varje nod är lika betydelsefull som varje annan nod.

Stablecoin

En kryptovaluta som är säkrad mot en underliggande finansiell tillgång med ett relativt stabilt värde, exempelvis USD. Vanligt förekommande är att en Stablecoin motsvarar en USD.

Valuta och storheter

SEK, svenska kronor
EUR, euro
USD, amerikanska dollar
Mkr, miljoner kronor
MDKR, miljarder kronor
Tkr, tusen kronor

Wallet

Digital plånbok, e-plånbok, för förvaring av kryptovalutor.

DEFINITION AV FINANSIELLA NYCKELTAL

Denna rapport finansiella nyckeltal som används för att följa upp, analysera och styra verksamheten samt att förse koncernens intressenter med finansiell information om koncernens finansiella ställning, resultat och utveckling. Nedan följer definitioner av de mest använda nyckeltal.

AKTIERELATERADE NYCKELTAL

Aktiekapital

Det totala kapital aktieägarna har tillskjutit bolaget i samband med bolagets grundande och i form av eventuella nyemissioner och fondemissioner.

Kvotvärde

Kvotvärdet är den andel av aktiekapitalet som varje aktie representerar och räknas fram genom att aktiebolagets aktiekapital divideras med antalet aktier. Alla aktier i ett aktiebolag har samma kvotvärde.

Resultat per aktie, före utspädning

Årets resultat hänförligt till aktieägare dividerat med ett vägt genomsnitt av antal aktier under året.

Resultat per aktie, efter utspädning

Årets resultat hänförligt till aktieägare dividerat med ett vägt genomsnitt av antal aktier under året.

FINANSIELLA NYCKELTAL

Avkastning på eget kapital

Årets resultat dividerat med genomsnittligt eget kapital.

Balansomslutning

Summan av tillgångarna samt summan av skulder och eget kapital i balansräkningen.

Bruttoresultat

Samtliga intäkter med avdrag för inköp av kryptovaluta och andra transaktionskostnader.

Nettoomsättning

Försäljning av kryptovaluta.

Soliditet

Summan av eget kapital i relation till balansomslutning.

MARGINALMÅTT

Bruttomarginal

Bruttoresultat i relation till nettoomsättning.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i relation till nettoomsättning.

Stockholm
Norrländsgatan 12
111 44 Stockholm
Sverige

quickbit.com

quickbit